

Les canaux de financements des FinTechs ouverts aux particuliers : crowdfunding & actifs numériques







CROWDTUESDAY
MARDI 3 DÉCEMBRE 2019

ABOUT CROWDTUESDAY

- Small networking event, characterized by informal atmosphere
- Aiming at bringing together at local level the various actors around the crowdfunding industry
- Consolidating the crowdfunding ecosystem at regional and european level
- Implemented by ECN (European Crowdfunding Network)









AGENDA

- Crowdlending: comment monemprunt.com a eu recours à My Options ?
 Stéphane Bunouf, fondateur et CEO de MyOptions
- Crowdequity : comment Mipise a eu recours à Edulis ? Jean-Michel Errera,
 DG et co-fondateur de Mipise et Philippe Lagarde, DG de Edulis
- Crowdroyalties: comment l'entreprise Nota-PME a eu recours à WEDOGOOD? Patrick Senicourt, président et fondateur de Nota PME et Adrien Dehelly, co-fondateur de WEDOGOOD
- Actifs numériques : Comment Kriptown permet aux startups de se financer auprès d'investisseurs issus de l'UE ? Mark Kepeneghian, CEO et fondateur de Kriptown











DON



COMPENSATION NON MONÉTAIRE

Contreparties

Produits / Avantages Reconnaissance



PRÊT



COMPENSATION MONÉTAIRE

Contreparties

Taux d'intérêts Financer l'économie réelle

INVESTISSEMENT



COMPENSATION MONÉTAIRE

Contreparties

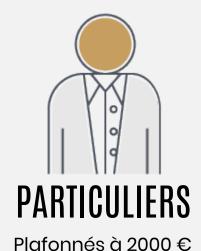
Une part du Capital Une part des revenus Financer l'économie réelle



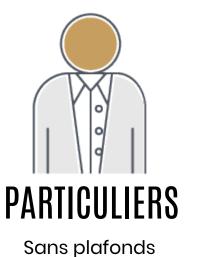
QUI PEUT PRÊTER ?

Règlementation AMF

À une entreprise de moins de 3 ans



À une entreprise de plus de 3 ans





Sans plafonds

FISCALITÉ & RÉGLEMENTATION

Une activité réglementée par l'AMF, l'ACPR et l'ORIAS

UNE FISCALITÉ SIMPLE :



Flat Tax à 30%



PERSONNES MORALES

Soumis à l'IS





CAMPAGNE MONEMPRUNT.COM

Le **crowdlending** : une partie intégrante de la stratégie de financement globale de monemprunt.com. MONTANT RÉCOLTÉ: 400 000 €

TAUX: 8 0/0

DURÉE: 36 MOIS

MERGI

Découvrez notre plateforme grâce au QR code!



02 23 10 27 52 contact@myoptions.co www.myoptions.co

Les canaux de financements des FinTechs ouverts aux particuliers : crowdfunding & actifs numériques

Crowdequity : comment MIPISE a eu recours à EDULIS pour opérer sa levée de fonds ?



Jean-Michel ErreraDirecteur Général de MIPISE





Philippe Lagarde
Directeur Général de EDULIS











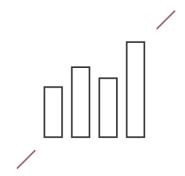






/ ROYALTIES /

Concepts



CEDER UN POURCENTAGE DE SON CHIFFRE D'AFFAIRES

/ ROYALTIES /

Avantages







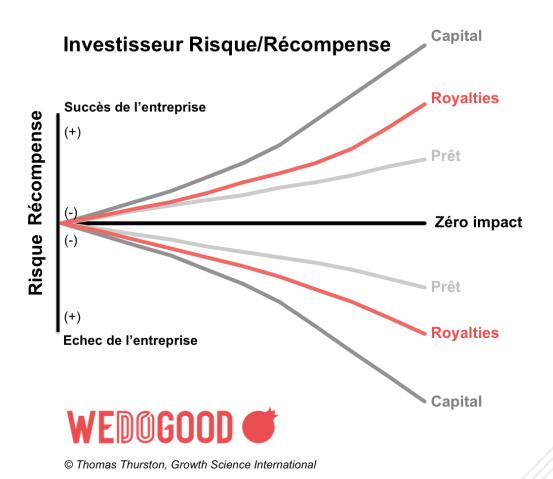
FLEXIBLE



SIMPLE

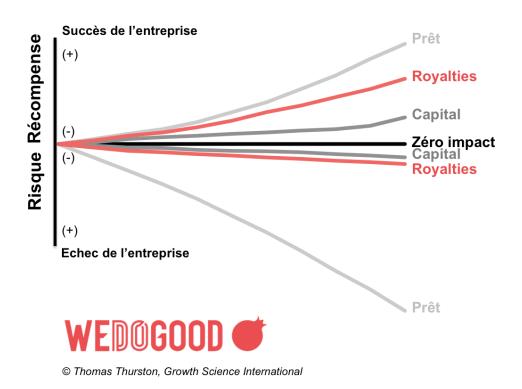


/ COMPARATIF INVESTISSEURS /



/ COMPARATIF ENTREPRENEURS /

Entrepreneur Risque/Récompense





/ CAS D'USAGE 1 /

LEVÉE PRIVÉE

Depuis 2018

Utiliser la plateforme de manière privée pour faire investir ses proches, ses salariés ou ses réseaux.

► Le royalty funding as a service



Réseau de l'entrepreneur

Mobiliser ma *love money* et mon réseau sans me prendre la tête.



2019 105 K€ levés 27 investisseurs

"Un outil de gestion de nos investisseurs"



/ CAS D'USAGE 2 /

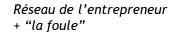
CROWDFUNDING

Depuis 2015

Mobiliser ses réseaux et faites connaître son projet auprès de nouveaux investisseurs.

Notre vitrine sur le marché





Faire une campagne de *crowdfunding*.



2015 90 K€ levés 142 investisseurs

"Un financement non-dilutif pour faire effet de levier"



/ CAS D'USAGE 3 /

ACTIFS DURABLES

En cours de lancement

Disposer des stocks et actifs nécessaires pour réaliser son activité sans avancer les fonds.

L'uberisation du crédit-bail





Particuliers : épargne Professionnels : placements de trésorerie "RSE" Financer son matériel pour l'exploiter ou le louer.



2019 1er tests réussis

"Un outil de financement de stock en continu"



/ CAS D'USAGE 4 /

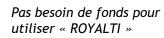
INTERESSEMENT DES FOURNISSEURS

Depuis 2018

Ne pas attendre d'avoir des fonds pour faire travailler ses fournisseurs et développer son entreprise.

L'affacturage côté client





Financer des prestataires de services

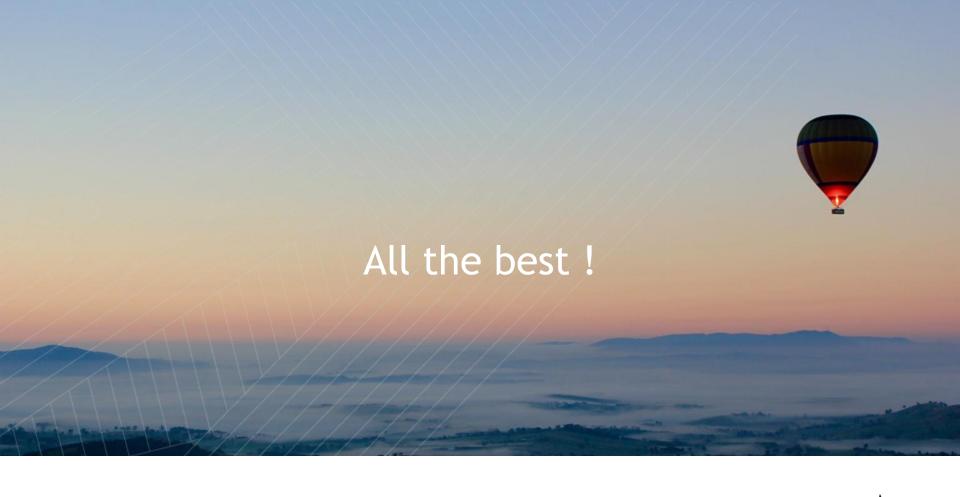


2018

100k€ financés pour des recrutements, relations presse, dev-web...

"Un outil de financement du BFR via ses fournisseurs"





bonjour@wedogood.co















Quelle note pour l'entreprise :

RECORD BATTU SUR WEDOGOOD: 200K+

www.wedogood.co/nota-pme/



Patrick SENICOURT – Docteur es Sciences de gestion – Ancien professeur ESCP-Europe
Président - Directeur Général de ORDIMEGA et NOTA-PME SAS – Concepteur de PREFACE et NOTA-PME
Membre de la CCEF (Compagnie des Conseils Experts Financiers)
NOTA-PME SAS – 21 rue Viète 75017 PARIS – 33 (0)1 42 67 52 56 – psenicourt@ordimega.com - psenicourt@nota-pme.com















Le concept, le projet

NOTATION, DIAGNOSTIC ET EVALUATION DES ENTREPRISES

Ciblage - Accompagnement













Une « fintech » novatrice reconnue

Depuis 1986

Windows



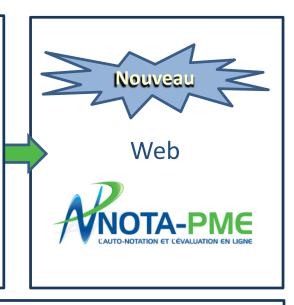




Plate-forme technique commune





« Mention spéciale CONSEIL » décernée par le Grand Jury du



Partenariats:









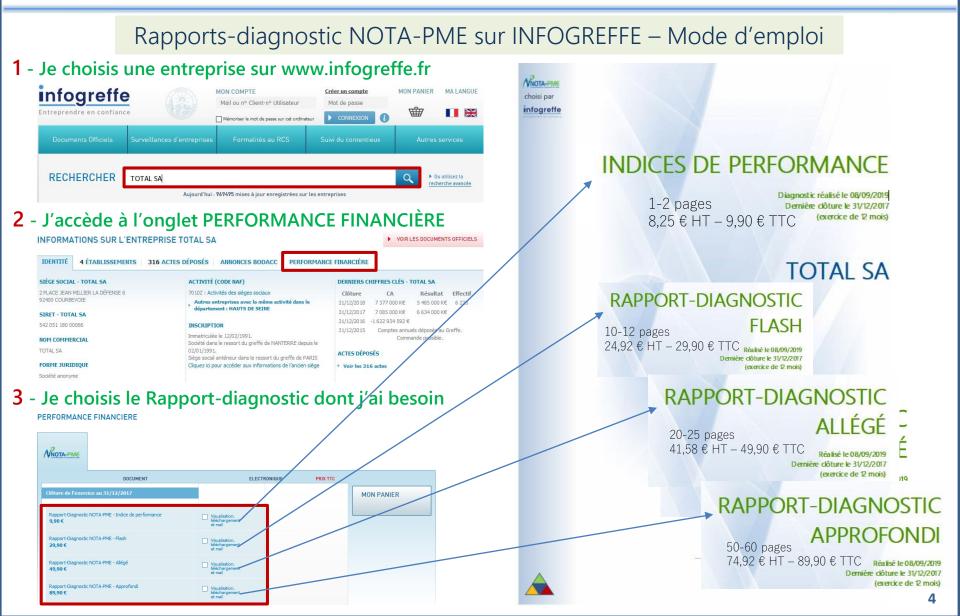








Quelle note pour l'entreprise ?















Quelle note pour l'entreprise?

Exemples gratuits sur www.nota-pme.com





🥵 NOTA-PME : TOUT SAVOIR CHEFS D'ENTREPRISE EXPERTS-COMPTABLES CONSEILS D'ENTREPRISE PARTENAIRES DE LA PME NOTA-PME SAS ET SON ÉCOSYSTÈME INFOGREFFE



Pour bien comprendre la pertinence des diagnostics de NOTA-PME, et les bénéfices que je peux attendre de ses services, dans un premier temps, je sélectionne et je télécharge un exemple :

Un exemple d'	entreprise	
 Entreprise pé 	pite performante	
 Entreprise dé 	clinante en difficultés	
 Supermarché 		
Négociant en	vins de Bourgogne	
 Boulangerie 		
Pharmacie		
Restauration	rapide	
 Transports ro 	utiers	
O Industriel éle	ctronique	
Fabricant de	parfums	
Simplissimus	*	

Le Rapport-diagnostic de cet Exemple

- O Indices de performance (2 pages 8,25 € HT**)
- Rapport-diagnostic Flash (16 pages 24,92 € HT**)
- Rapport-diagnostic Allégé (42 pages 41,58 € HT**)
- Rapport-diagnostic Approfondi (70 pages 74,92 € HT**)
- Rapport de pré-valorisation (10 pages)

^{*} Simplissimus : étude de cas fil rouge de l'ouvrage

[&]quot;La finance d'entreprise pour les nuls" auquel NOTA-PME a contribué

^{**} Tarif INFOGREFFE













LA MEME NOTE CHEZ TOUTES LES PARTIES PRENANTES

PME, experts-comptables, CCI, pouvoirs publics, organismes financiers, et dans les bases de données partenaires (Diane, Infogreffe, et d'autres à venir)







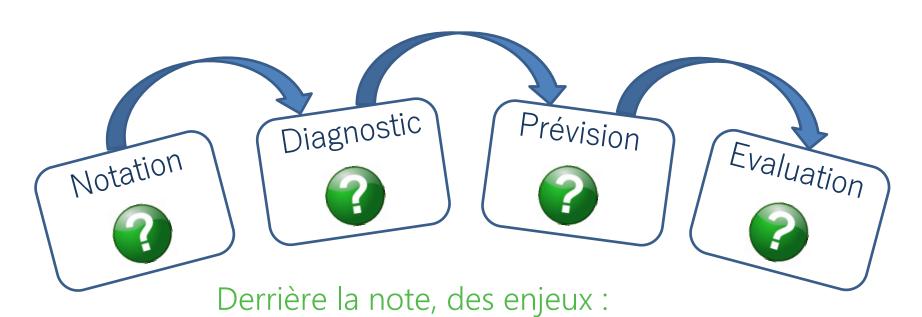








NOTER, C'EST BIEN. EXPLIQUER, C'EST MIEUX. ET APRES LA NOTATION, QUE FAIRE ?...



- Prévention-redressement
- Développement
- Transmission













Quelques repères pour éclairer cette aventure

- > Motivations : non dilution, pas de (sous)-évaluation, test marché, notoriété, cash-out proportionnel à l'activité
- → Objectif ambitieux mais réaliste : 200K, minimum 130K
- → Tempo: synchronisation avec le lancement INFOGREFFE.
 - > Longue préparation (août à décembre 2018) : test de la présentation
 - > Présentation: décembre 2018 à février 2019
 - > Investissement : février à juin 2019
- > Contributeurs : 52, de 20€ à 80 000€ (pour 117 followers)
- > Accompagnement de wedogood : pro, de bon conseil, disponible, bienveillant
- **>** Points d'attention :
 - Préparation amont : élaboration et test de la présentation
 - Mixité des sources de contributeurs : la plateforme + la startup
 - > Relances constantes (phases de présentation, investissement, closing)
 - Communication de Post investissement













Quelle note pour l'entreprise ?

Quelques articles de référence

Revue Banque

RELATIONS BANQUE-ENTREPRISE

NOTATION DES PME: VERTUS ET LIMITES

RELATION BANQUE-ENTREPRISE

NOTATION DES PME : DE LA SANCTION À LA PÉDAGOGIE



La notation bancaire : carton vert ou carton rouge pour l'accès aux financements ?

LexisNexis

Point de vue

Notation & évaluation : même combat ?

Finance & Gestion - Revue de la DFCG

Autonotation des TPE-PME

Vers des IFRS-PME sans douleur

La notation bancaire

Un *Key Performance Indicator* qui se pilote

Téléchargement de ces articles et d'autres : https://www.nota-pme.com/Analyse-financiere-notation-scoring-evaluation-prevention-difficultes-financement-entreprises/Societe-Ecosysteme/Publications













Quelle note pour l'entreprise ?

Quelques articles de référence

Revue Française de Comptabilité

Synthèse // Réflexion // Une entreprise/un homme // Références

Revue Française de Comptabilité // N°457 Septembre 2012

Du "bilan fiscal" au "bilan économique" : vers plus de relief dans les comptes annuels

Par Patrick SENICOURT Membre de la CCEF, Ancien professeur-associé ESCP-Europe

COMPTABILITÉ

Synthèse // Réflexion // Une entreprise/un homme // Références

COMPTABILITÉ

Revue Française de Comptabilité // N°465 Mai 2013

Notation des PME : du glaive du score bancaire à la balance de l'auto-notation

Par Patrick SENICOURT, Membre de la CCEF (Compagnie des conseils experts financiers), ancien Professeur ESCP-Europe, Président de NOTA-PME SAS

la profession comptable

Dossier Relation clients

Auto-notation de la PME : un fil d'Ariane dans la relation clients

Revue de la DFCG

Autonotation des TPE-PME

Vers des IFRS-PME sans douleur

Alors que les TPE-PME vont être dispensées de publication de comptes et que les IFRS pourraient être appliquées à certaines d'entre elles, Patrick Sénicourt propose que ce contexte de transformation soit l'occasion pour les TPE-PME d'entamer une démarche d'autonotation plus réaliste.

FINANCE & GESTION SEPTEMBRE 2013

Téléchargement de ces articles et d'autres: https://www.nota-pme.com/Analyse-financiere-notation-scoring-evaluation-prevention-difficultes-financement-entreprises/Societe-Ecosysteme/Analyse-financiere-notation-scoring-evaluation-prevention-difficultes-financement-entreprises













Merci

Questions – Réponses



Comment Kriptown permet aux startups de se financer auprès d'investisseurs issus de l'UE ?





Avez-vous déjà vu de l'investissement liquide en start-up et PME?



Une proposition unique pour les start-up & PME

Aider les PME à se financer et améliorer leurs fonds propres



Nous offrons de la **liquidité** dans l'investissement en start-up et PME Nous permettons à quiconque d'**investir** dès 1€

0€ pour la PME!0€ pour les investisseurs!



Kriptown est présent sur les deux marchés du financement des start-up

Marché primaire

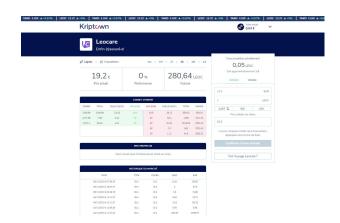
Phase de levée de fonds accessible pour des investisseurs professionnels et des particuliers





Marché secondaire

Plateforme d'échange permettant d'accéder à la liquidité pour des **investissements non cotés**



Investisseurs

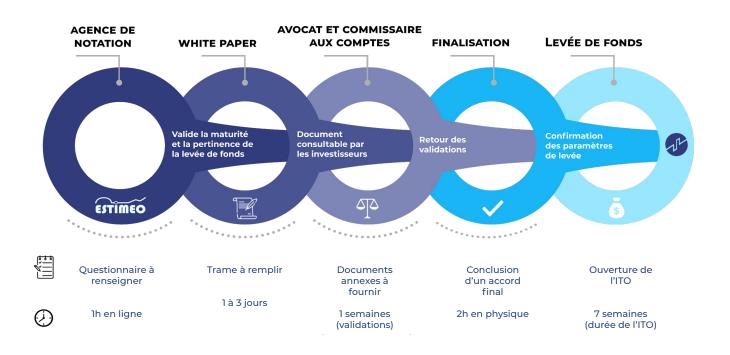


Investisseurs



Une due diligence pointue et externalisée

3 experts mandatés et engagés dans le processus de sélection des start-up





Un business model simple

Frais start-up / investisseurs marché primaire = **0€**



Frais buy / sell side marché secondaire = **0,8%** (récurrent)



Kriptown aujourd'hui

700K€

Montants levés sur la plateforme **3500**

inscrits

1200+

Transactions passées sur le
marché secondaire
en 3 mois

220

Pipe de start-up souhaitant se référencer 5

Récompenses (Agefi, French Tech, label Finance Innovation, France Fintech) 700

Investisseurs



Les fondateurs



Mark KEPENEGHIAN Président



Arnaud MOURNETAS
Directeur Général



Mathieu ESTEVE
Directeur
Technique



Jeremy LACHAUD Directeur des Opérations

L'équipe

Une équipe de 13 personnes en charge des aspects commerciaux, communication, investissement,, technique et gestion des risques



Notre Parrain



Directeur de la Stratégie et de l'Innovation pour La Banque Postale.

La réussite de Mark et son équipe lors de cette première opération est exceptionnelle à plusieurs titres (commercial, réglementaire, technologique,...) et je m'en réjouis en tant que parrain.

Communiqué de presse après clôture de l'ITO de TAKO



Merci!



- 13 rue Mademoiselle 75015, PARIS
- **58 rue de la Victoire 75009, PARIS**
- https://krip.town/fr

Mark Kepeneghian

+33 6 72 99 79 46









MERCI

Vous êtes invités à poursuivre les échanges autour d'un verre!

