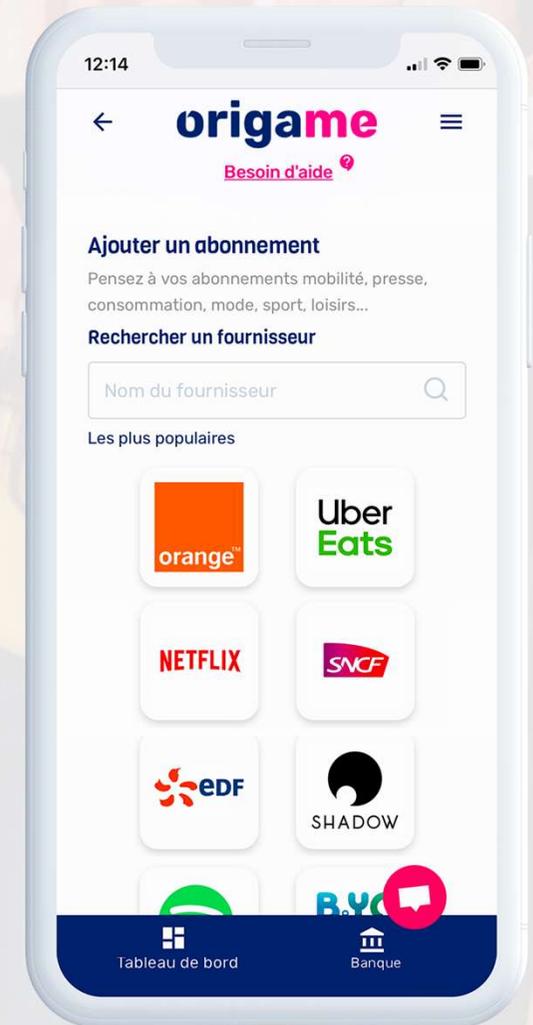


origame

Communiqué de Presse

Gagner du pouvoir d'achat à la rentrée

Origame, l'app gratuite qui permet de gérer vite et bien tous ses abonnements pour faire des économies substantielles



Chaque année, c'est la même chose : la rentrée est un véritable gouffre financier.

Alors que la trésorerie a déjà été impactée par les vacances d'été et leurs nombreux imprévus, que certains ont profité de cette période pour déménager, il y a maintenant tous les frais de scolarité à payer.

En 2021, la situation est d'autant plus compliquée que l'année est déjà marquée par une baisse du pouvoir d'achat ([source](#)) en raison de la crise sanitaire et économique. Mais concrètement, comment faire pour changer la donne ?

Cette période de bonnes résolutions est idéale pour faire un état des lieux dans un domaine redoutable pour réaliser des économies substantielles : les abonnements.

Les Français en ont 12 en moyenne par personne, ce qui représente un coût non-négligeable. Au-delà des contrats classiques (énergie, Internet, téléphone, banque et assurance), il y a aussi des abonnements pour les services de streaming, salles de sport, applications payantes, badge de télépéage, newsletters payantes, logiciels spécifiques, etc...

Au fil du temps, il devient quasiment impossible de ne pas se perdre parmi ces différentes souscriptions et prélèvements de fin de mois qui en découlent.

À tel point qu'il est facile d'en oublier certains. Une étude réalisée en février 2020 par **l'UFC-Que Choisir** a notamment montré que les Français pensent avoir **3,5 abonnements en moyenne, alors qu'ils en détiennent au minimum près du double** (abonnements hors dépenses contraintes).

💡 D'où l'innovation apportée par la fintech [Origame](#) : **une app qui permet de suivre ses abonnements très simplement et d'économiser sur ces derniers**, via optimisations et résiliations. Le tout, 100 % gratuitement.

Idéal, pour bien démarrer l'année !



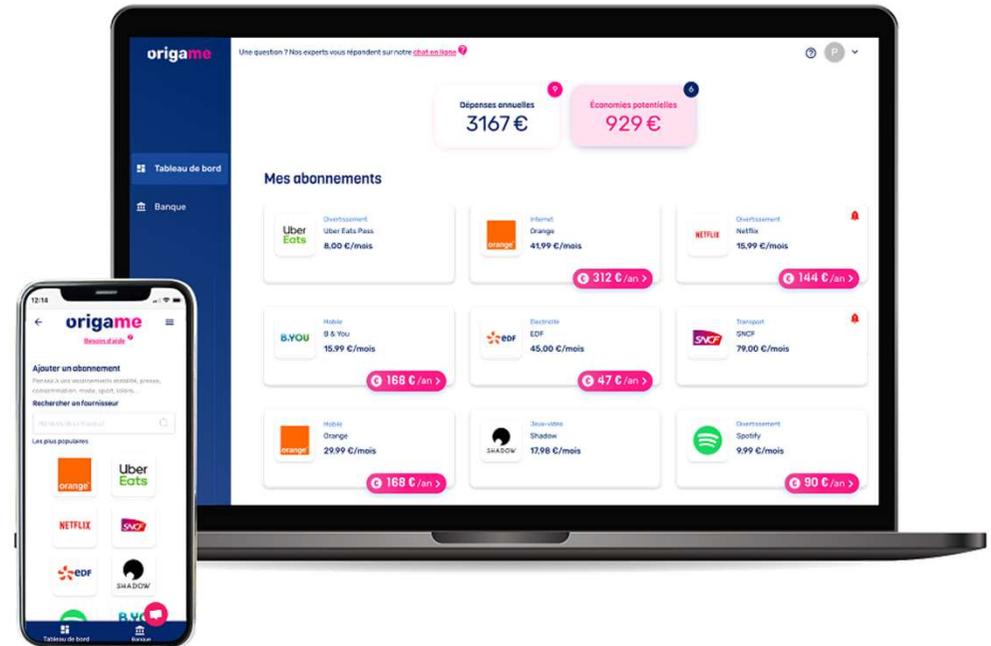
Un service inédit de synchronisation au compte bancaire

Technologie, pédagogie et économies : voilà le triptyque gagnant imaginé par la start-up nantaise Origame. Le parcours des utilisateurs leur permet en effet de réaliser qu'ils possèdent plus d'abonnements qu'ils ne le pensent.

Concrètement, ce **service à 360°** procède en 3 étapes :

1. Il faut estimer son nombre de souscriptions et le budget alloué pour les payer ;
2. Origame vérifie ces estimations grâce à la "synchronisation bancaire" : la plateforme détecte et centralise automatiquement tous les abonnements en cours ;
3. Origame permet alors d'optimiser les abonnements trop coûteux ou résilier ses engagements obsolètes, en quelques clics.

Enfin, après avoir réduit vos dépenses, Origame vous permet de suivre tous vos abonnements au quotidien: les fins de contrats, les hausses de prix, etc. **pour vous permettre d'avoir toujours les abonnements les plus adaptés et aux meilleurs prix et ainsi de maîtriser votre budget.**



Hugo, Corentin et Florent, les co-fondateurs, soulignent :

“

Nous sommes les seuls sur le marché à proposer cette fonctionnalité de synchronisation au compte bancaire et des conseillers en dépenses récurrentes et abonnements. C'est un vrai plus pour nos utilisateurs, qui économisent en moyenne 560 € par an et s'épargnent jusqu'à 36 h de paperasse.

”

Un service gratuit et ultra-fiable

Via le site web et l'app, il est enfin possible :

- ✓ **D'identifier tous les abonnements d'un seul coup d'œil** via un tableau de bord intelligent : nombre d'abonnements en cours, total des dépenses récurrentes et identification des économies potentielles ;
- ✓ **De connaître à tout moment le prix exact de chacun des abonnements** sans avoir besoin de chercher leurs factures ;
- ✓ **De faire des économies en mode "zéro prise de tête"** : Origame se charge des démarches administratives de A à Z pour permettre à chaque utilisateur de résilier, changer, et même partager leurs abonnements, en quelques clics.

Le tout gratuitement et en toute sécurité !



La synchronisation bancaire, facultative (l'utilisateur peut poursuivre manuellement), est à la fois rapide et fiable puisqu'elle s'appuie sur le connecteur Budget Insight (Crédit Mutuel Arkéa), **un outil agréé par la Banque de France.**



L'Intelligence Artificielle (IA) de machine learning permet ensuite d'affiner la reconnaissance des transactions au cours du temps grâce à son apprentissage automatique. Côté sécurité, Origame n'a accès à aucun identifiant bancaire et se contente d'analyser les transactions transmises par la banque (chiffrement 256bit), avec le consentement de l'utilisateur.

L'avis des utilisateurs.trices

Lea : *“ Au top ! Plus besoin de faire 1 001 recherches pour changer d'abonnements et étudier tous les petits caractères des contrats. Origame s'occupe de tout, une charge mentale en moins merci. Je recommande à 1000% ”*

Jimmy : *“ Après avoir repoussé sans cesse le transfert de mon contrat d'électricité vers un meilleur fournisseur (ne nous mentons pas, par pure flemme), Origame est arrivé dans la place et a tout fait pour moi ! Je conseille absolument aux procrastinateurs administratifs. ”*

Florent : *“ C'est top ! L'application mobile est identique au site web, je peux renseigner mes dépenses dès que j'ai un temps mort dans mon activité et faire des économies pendant que je suis dans les transports. ”*

Une FinTech nantaise en pleine expansion

Lancé en février 2020, Origame compte déjà :

- ✓ **Près de 7 000 utilisateurs actifs ;**
- ✓ Une application Android ;
- ✓ Et la fonctionnalité de synchronisation au compte bancaire de ses utilisateurs.

Et ce n'est qu'un début !

Très dynamique, la jeune pousse planche déjà sur la création d'une app iOS et d'un mode premium permettant de déléguer totalement la gestion de ses abonnements pour ne plus perdre une seule seconde en s'assurant de payer toujours le meilleur prix.

Pour financer ces projets, ainsi que de nombreuses améliorations supplémentaires, une levée de fonds est prévue fin 2021. A terme, Origame a vocation à internationaliser sa plateforme pour que chacun, où qu'il soit, puisse reprendre le contrôle de ses abonnements.

Une innovation multirécompensée

Origame est lauréate du Prix du Salon des entrepreneurs Nantes 2019, du Prix Pépites Tech de la Semaine par l'annuaire de la French tech et du concours Jeunes talents 2021 de Presse Océan.

Après avoir été incubée au sein d'1Kubator Nantes, Origame est aujourd'hui hébergée par le Palace, dans un programme dédié aux jeunes startups à fort potentiel.



le Palace
Des valeurs pour les idées



A propos de la Dream Team

Derrière Origame, il y a un trio de choc aux expertises complémentaires :

- ✓ Hugo Salard – CEO : diplômé de SKEMA Business School, Hugo est avocat en protection des données personnelles ;
- ✓ Corentin Bezin - vice-président et CMO (Chief marketing officer) : diplômé de Grenoble INP et de l'IAE de la même ville, Corentin est ingénieur
- ✓ Florent Tétaud – CTO (Chief technical officer) : il gère toute la partie développement.

Ensemble, ils ont constitué une équipe de 7 personnes qui partagent le même objectif : **améliorer la gestion des abonnements des Français.**

La genèse du projet Origame

Ce concept innovant est né d'un constat partagé par les co-fondateurs : tous les trois disposent des mêmes abonnements pour des prix très différents. En y réfléchissant, ils réalisent par la même occasion que parmi ces souscriptions, un grand nombre ne leur sont plus utiles alors qu'ils continuent de les payer.

Ils confirment :

“ *En fait, deux d'entre nous ne s'occupaient pas de leurs abonnements : ils les payaient donc beaucoup trop cher. Quant au troisième, il utilisait des tableaux Excel, opération très chronophage et aucunement pratique.* ”

En 2019, à Nantes, Hugo, Corentin et Florent décident donc de créer une solution ultra-pratique pour faciliter la gestion des abonnements en révolutionnant ce marché.



Pour en savoir plus

L'app Google Play :

<https://play.google.com/store/apps/details?id=fr.origame.app.twa>

Site web : <https://origame.fr>

Facebook : <https://www.facebook.com/origamefr/>

Contact presse

Corentin BEZIN

Mail : corentin@origame.fr

Tel : 06 59 98 72 84