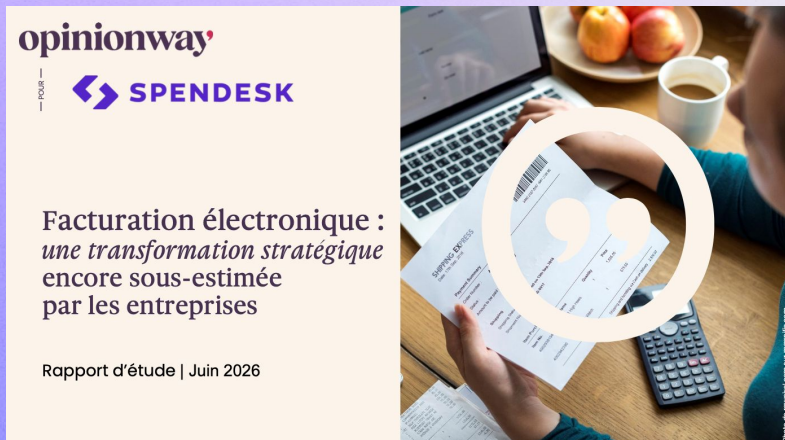


Petit Déjeuner Presse Spendesk

Facturation Électronique



opinionway

pour SPENDESK

Facturation électronique :
une transformation stratégique
encore sous-estimée
par les entreprises

Rapport d'étude | Juin 2026

Agenda

01

Résultats de l'étude OpinionWay
Facturation électronique : une transformation stratégique sous-estimée
Pauline

02

Pourquoi se réjouir de la facturation électronique ?
Axel

03

Questions-réponses
Axel & Pauline

Facturation électronique : Le grand paradoxe

Transformer une contrainte réglementaire en moteur de croissance.



Pauline Babel

CFO

Le point de départ : la réalité du terrain

80%

des DAF ont un
processus de
facturation défini

42%

fonctionnent
encore à la main
(emails + saisie)

Le tout-manuel résiste

Le "Paradoxe de la préparation"

85%

Sont confiants dans
leur capacité à
récupérer la TVA
après la réforme

63%

Affirment ne pas
être prêts pour la
réforme

Seulement 37 % des entreprises sont réellement prêtes (plateforme + process + équipes)

Le danger du "Biais d'Optimisme"

63%

Ne sont pas prêts =
risque de
non-conformité majeur

En finance, l'optimisme n'est pas une stratégie

Face à l'administration fiscale, "être presque prêt", ça n'existe pas »

La clé de la sérénité : l'automatisation

27%

des entreprises
"manuelles" se
sentent prêtes

67%

VS des entreprises
ayant une plateforme
automatisée

La préparation est une question d'équipement

Notre vraie crainte ? Nous-mêmes

39%

Redoutent le
changement
d'habitudes

31%

Craignent
l'intégration des
outils

12%

Le contrôle fiscal

Le défi n'est pas juridique, il est humain

La discipline opérationnelle

01

si le collaborateur n'adopte pas le réflexe, la chaîne se brise.

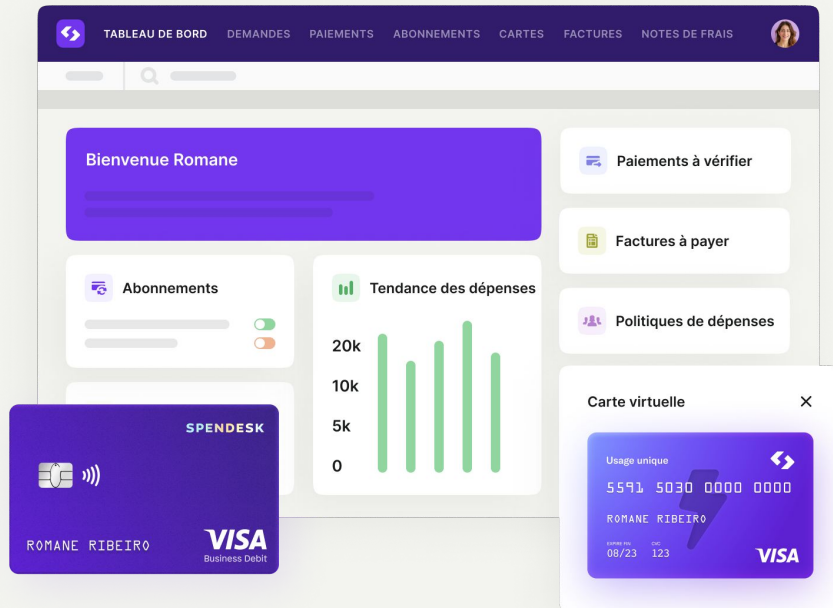
02

Ce projet n'est pas un projet de conformité réglementaire.

C'est un projet de conduite du changement comportemental.

La technologie au service des collaborateurs, pas l'inverse

Les collaborateurs attendent une vision globale et simple de leurs dépenses.



Au-delà de la conformité : la prochaine frontière

71%

Voient le gain de temps comme l'un des bénéfices

22%

Mieux exploiter les données (potentiel de l'IA)

11%

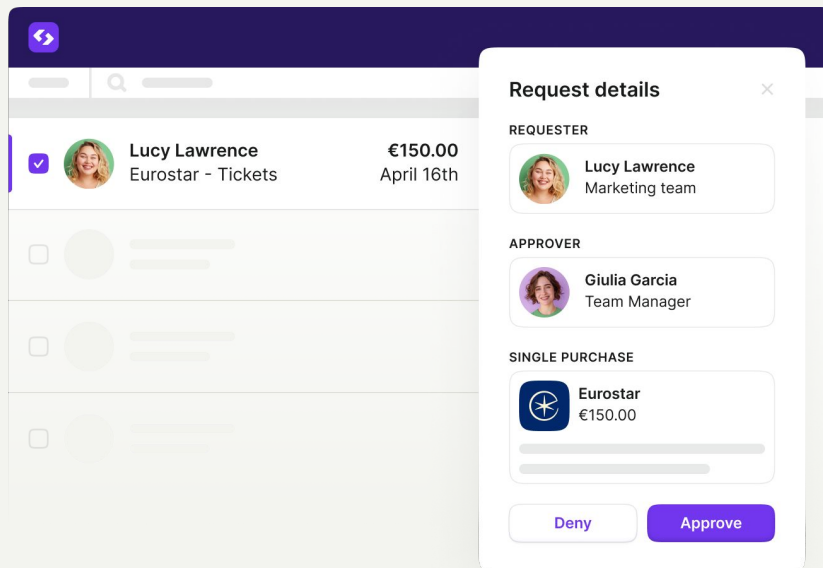
Réalisent que cela va redéfinir notre rôle stratégique

La date butoir n'est pas l'arrivée, c'est le départ.

Conclusion

Le futur de la finance est stratégique

- Du centre de coûts au pôle d'intelligence
- Refuser la friction
- Accompagner les équipes
- Changer de paradigme



Pourquoi se réjouir de la facturation électronique ?



Axel Demazy
CEO

Où en sommes-nous aujourd'hui concrètement ?

11%

N'ont pas encore
commencé ou sont en
retard

29%

Affirment être en cours
de préparation /
beaucoup reste à faire

23%

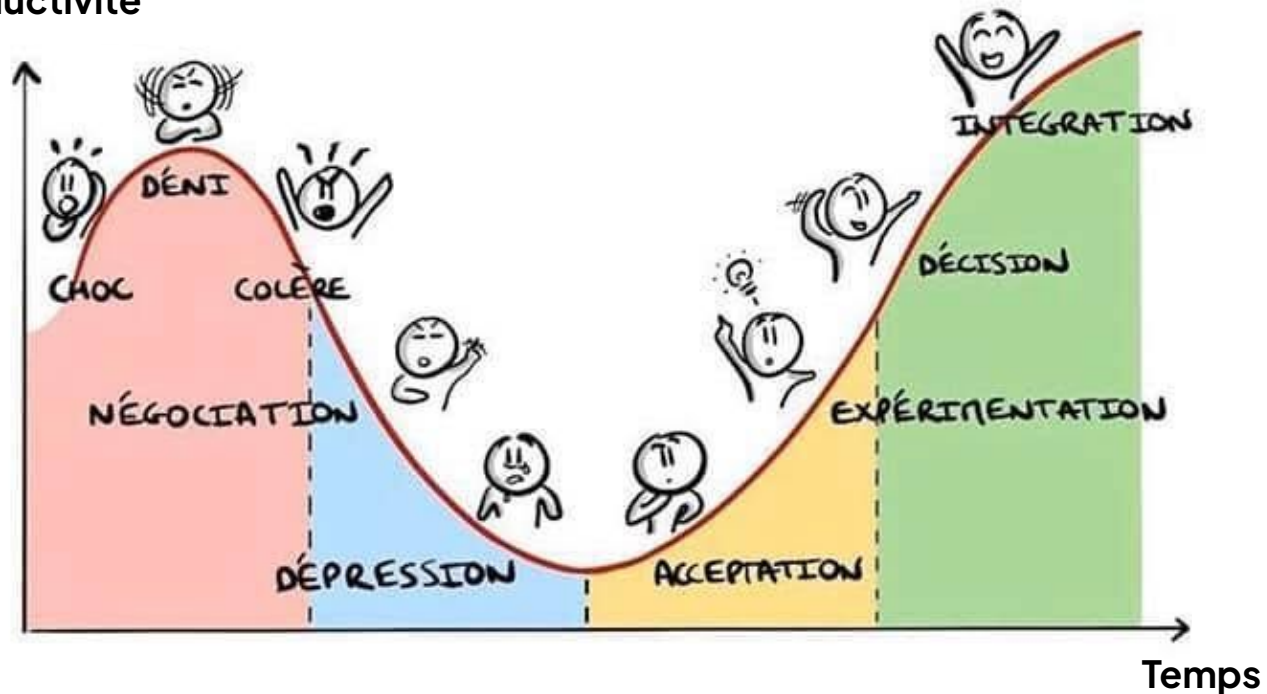
Se sentent plutôt
prêtes
(plateforme sélectionnée,
mais mise en œuvre ou
formation des équipes encore
incomplètes)

37%

Des entreprises
interrogées se sentent
entièrement prêtes
(plateforme sélectionnée,
processus en place et équipes
formées)

Prenons un pas de recul sur le changement

Moral &
productivité



La réforme, vue de Bruxelles

01

Fiscal

Manque à gagner de 100 milliards d'euros de TVA"

02

Compétitivité & modernisation

Aujourd'hui, traiter une facture en France, c'est imprimer: classer, ressaisir à la main dans le logiciel comptable

03

Souveraineté

Conserver la donnée financière européenne dans des plateformes européennes

Maintenant, au niveau micro, vu d'une
entreprise française, qu'est-ce qu'on fait ? *

La réforme pousse les entreprises à se digitaliser

71%

Des DAF interrogés
attendent un gain de
temps sur le traitement
des factures

52%

Attendent une
réduction des tâches
manuelles



Conformité

Bénéfice direct, opérationnel, immédiat
sur l'efficacité opérationnelle

L'opportunité : entrer dans l'ère de l'IA Agentique

Processus structurés et documentés



Données structurées, avec le contenu ET le contexte



Une IA fiable, sans risques d'hallucinations

Donnée de contenu vs. donnée de contexte







Donnée de contenu
(ce que contient la facture)

**= QUOI ? COMBIEN ?
POUR QUI ?**

-  Fournisseur
-  Montant
-  Date
-  TVA
-  Lignes / articles

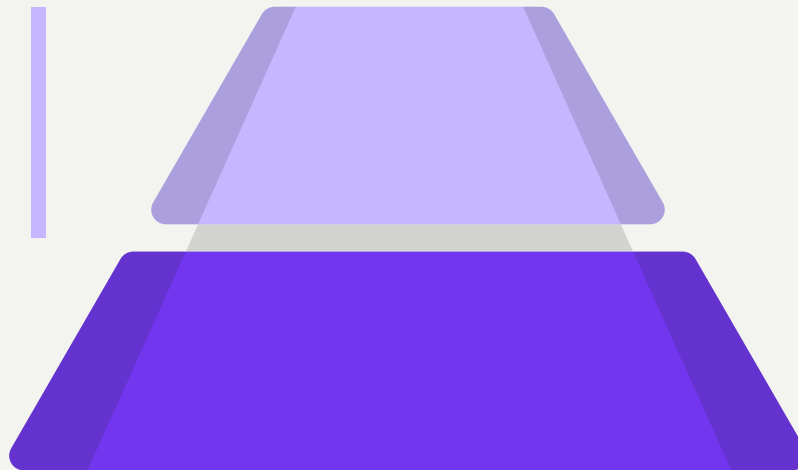
Donnée de contexte
(l'interaction de l'utilisateur)

**= POURQUOI ? PAR QUI ?
DANS QUEL CADRE ?**

-  Qui a demandé cette dépense ?
-  Qui l'a validée, et selon quel circuit ?
-  Pourquoi a-t-elle été engagée ?
-  Sur quel budget, quel centre de coûts ?
-  Liée à quel projet, quel département ?
-  Conforme à quelle politique d'achat ?

IA Agentique

Capturer les données nécessaires pour permettre l'émergence d'agents autonomes









Conformité

Bénéfice direct, opérationnel, immédiat sur l'efficacité opérationnelle

De la finance qui range → à la finance qui pilote

De l'intelligence

-  Benchmark de prix
-  Redondances
-  Notes des fournisseurs
-  Empreinte carbone
-  Fournisseur alternatives
-  Vision budgétaire

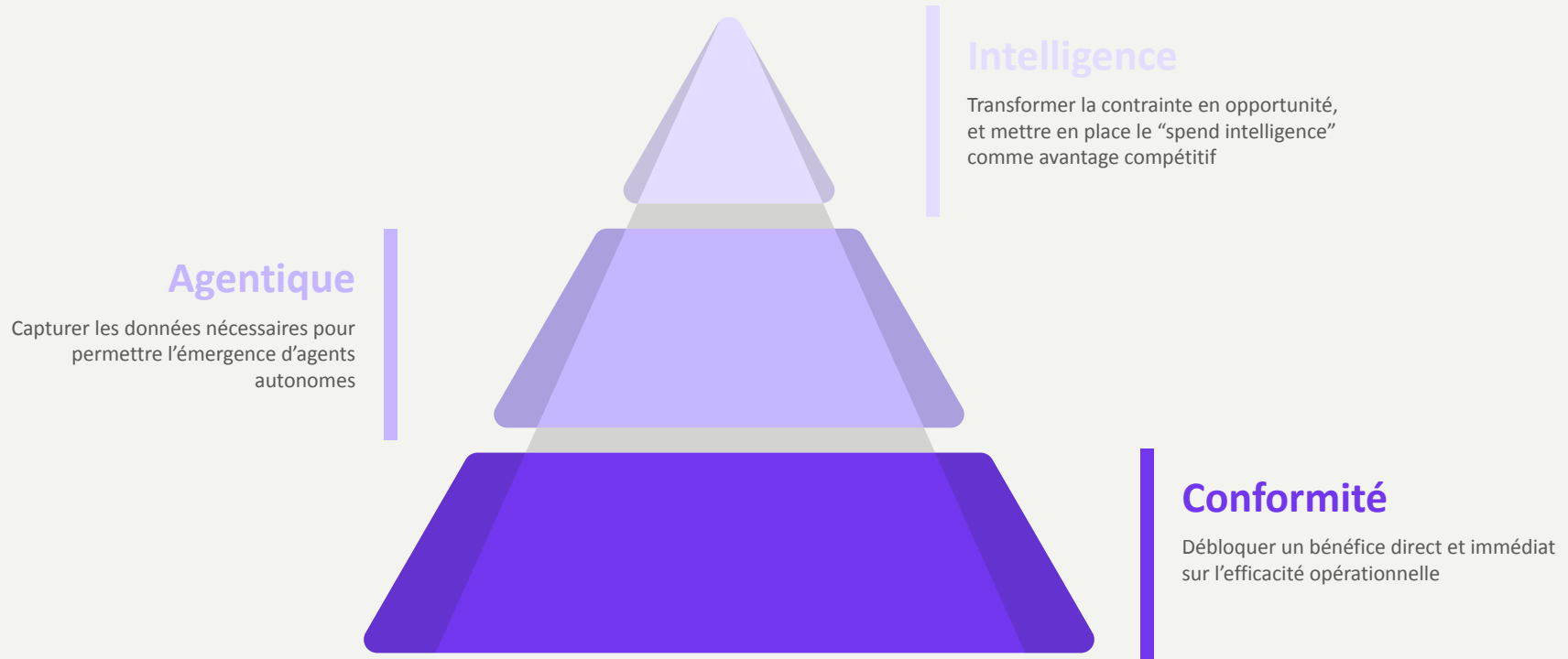


Au bon moment

Avant que la dépense soit effectuée



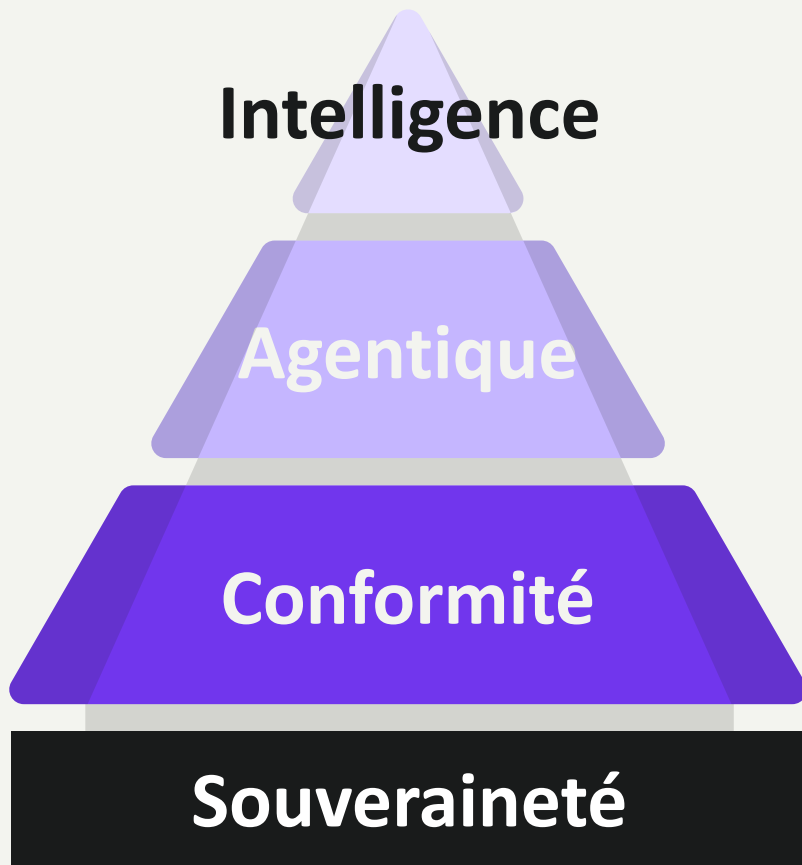
Des meilleures décisions de dépense





Conclusion

De la contrainte à l'opportunité



Merci pour votre attention !

Des questions ?