



Fintech 100

Le Palmarès Fintech100 du pôle Finance Innovation, conçu sous l'impulsion de Truffle Capital, est réalisé avec le soutien du Groupe BPCE et de Sopra Steria Group.

RAPPORT FINAL – AVRIL 2024



Marina FERRARI

Secrétaire d'Etat chargée
du numérique

La fintech française confirme son excellence cette année encore. Le Palmarès Fintech100 dresse le portrait d'une filière résiliente, et ce malgré la raréfaction des financements en 2023. Collectivement, nous pouvons nous réjouir de cette réussite, fruit d'une politique d'innovation volontariste.

L'ambition du gouvernement de favoriser un environnement favorable à l'essor de nos pépites s'est notamment traduite par la mise en place d'initiatives de soutien et de promotion de notre écosystème, telle que la French Tech dès 2013. Les fintechs en ont été l'un des principaux moteurs, et sont aujourd'hui classées en première position dans le Next40.

Pour s'adapter à leur expansion rapide, la France a été pionnière dans la mise en place d'un cadre réglementaire adapté. Nous avons ainsi été l'un des premiers pays européens à transposer la deuxième directive sur les services de paiement, favorisant l'innovation dans les services financiers.

C'est également en coordonnant nos superviseurs que nous avons permis une meilleure intégration des nouvelles technologies dans le secteur financier. La mise en place, par l'ACPR et l'AMF, d'un pôle destiné à accompagner les fintechs, ainsi que

l'animation du Forum Fintech, ont créé en France un cadre propice à leur développement.

Le gouvernement continue son action en faveur de ces entreprises tech qui, en résolvant des problématiques financières, facilitent la vie de millions de particuliers et entreprises. Il en est ainsi d'Alan, qui simplifie la vie des Français avec sa solution d'assurance santé innovante, de Qonto et sa plateforme de services financiers pour les entrepreneurs, ou encore de Payfit pour la gestion RH des PME. Je souhaite saluer le dynamisme des fintechs dans l'innovation financière, ainsi que leur implication croissante dans les projets à impact, au cœur des enjeux environnementaux et sociétaux.

Le futur de la fintech continuera à se bâtir, en France, grâce à ses talents et à la formidable force de l'écosystème technologique. Le Palmarès Fintech100 souligne à cet égard que l'intelligence artificielle devient une priorité d'investissement pour la moitié des fintechs, alors que cette proportion n'était que de 18% l'an dernier. Vos entrepreneurs pourront compter sur les forces vives de notre pays, mondialement reconnues pour leur excellence scientifique et à la pointe sur l'IA.

Pour soutenir le développement des fintechs, nous continuerons à plaider pour un cadre réglementaire européen renforçant les marchés de capitaux, comme le récent règlement sur les marchés de crypto-actifs. Notre objectif est clair : favoriser une place financière européenne d'excellence, alliant sécurité et agilité au sein du marché unique.

Nous continuerons également à soutenir le financement de nos pépites. La première édition de l'initiative Tibi lancée en 2020 par le Président Emmanuel Macron a déjà permis de déclencher plus de 50 milliards de financement pour nos startups tech. Avec la deuxième phase de l'initiative ainsi que la proposition de loi attractivité, nous poursuivrons cette dynamique.

Je me réjouis du Palmarès Fintech100, qui dresse le portrait d'une filière dynamique et attractive, continuant à structurer sa coopération avec les grands acteurs du secteur financier. Nous avons tout intérêt à mettre les innovations développées par les startups au service des grandes transformations du pays. C'est là l'esprit de l'initiative Je Choisis la French Tech que nous portons depuis 2023, et c'est là l'esprit de cette formidable filière fintech.

— Contexte : une approche plus rationnelle

Après une année d'euphorie des financements en 2022, on revient, en 2023, à une approche plus rationnelle des acteurs et une relative raréfaction des financements qui revient sur des bases de performance opérationnelle tangibles. L'année 2023 est marquée par l'importance de l'IA générative et un contexte réglementaire tant sur l'IA que sur de nombreux autres aspects relatifs au partage de données personnelles prenant des proportions majeures. Cette période de transition a généré de profonds bouleversements dans le Palmarès.

CE QUE NOUS RELEVONS

Quelle évolution de la création d'emploi pour le secteur en 2023 ?

Est-ce que les modalités de partenariats sont favorables à l'essor des fintechs et assurtechs ?

Quel est le niveau d'internationalisation ?

Quelle est la relation des Fintechs & Assurtechs à la réglementation ?

Quels sont les principaux enjeux et défis à court-terme ?

Quels sont les usages et l'impact de l'IA ?

_ Les objectifs



_ Le Comité de pilotage



**Maximilien
NAYARADOU**

Directeur Général
chez Finance
Innovation



**Bernard Louis
ROQUES**

DG & Co-fondateur
chez Truffle Capital
et auteur du
Truffle 100



**Stéphane
HANNACHE**

Responsable
Partenariats
Écosystème Digital
chez Groupe BPCE



**Bruno
CAMBOUNET**

Head of Research
chez Sopra Banking
Software

_ L'équipe opérationnelle



**Fabien
MONSALLIER**

Consultant
fintech et Président
chez LOOLANSA



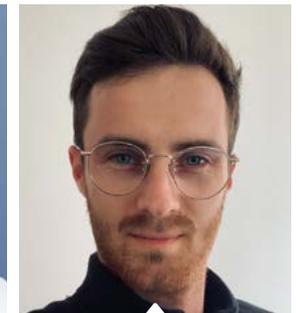
**Pierre-Yves
PLATINI**

Co-founder
et CEO chez
Groupe mind



**Qianwen
ZHAO**

Investment
Associate chez
Truffle Capital



**Paul
BOUSCAUD**

Analyse Market
intelligence chez
Groupe mind

— A propos du Palmarès Fintech100

Les réponses de l'édition 2024

Au total, **201 fintechs et assuretechs ont été interrogées**

- 173 ont répondu à l'ensemble de nos questions
- 8 ont répondu à nos questions mais n'ont pas souhaité partager leurs données financières, notamment le chiffre d'affaires
- 20 n'ont pas répondu et étaient présentes dans le Palmarès Edition 2023

Pour les sociétés n'ayant pas partagé leurs données économiques, nous avons estimé et fait valider ces informations relatives à leurs activités (voir méthodologie).

Finance Innovation et Truffle Capital en partenariat avec le Groupe BPCE et de Sopra Steria dévoilent les résultats de la 3^{ème} édition du palmarès des startups de la Fintech et Assurtech françaises. Le Groupe mind a eu le plaisir de les accompagner de manière opérationnelle, dans la réalisation de l'étude .

Devenu un rendez-vous clé du secteur, le Palmarès permet aux fintechs et assuretechs les plus prometteuses de se positionner dans l'écosystème français et démontre, s'il le fallait encore, le poids économique de cette filière.

La collecte d'information des fintechs et assuretechs a été réalisée entre le 1^{er} février et le 5 avril 2024.

Etat des lieux : une tendance à la consolidation

ANALYSE DU CHIFFRE D'AFFAIRES TOTAL

Le Palmarès connaît cette année une profonde recomposition avec l'entrée de 39 nouvelles sociétés au Palmarès et la sortie de 10% de celles de l'édition précédente en raison de cessation d'activité ou d'acquisition par un grand groupe ou une fintech (présage d'une consolidation/maturité du secteur ?).

Le second fait marquant du secteur est la raréfaction du financement qui se traduit par un niveau de levées de fonds très inférieur à celui des précédentes éditions, avec une stagnation des montants levés par les 100 fintechs lauréates, à 6 bn€. Cette stagnation apparente s'explique par une diminution des montants levés en 2024, ainsi que par la sortie du Palmarès de sociétés qui avaient pourtant effectué d'importantes levées de capitaux, à hauteur de 670 M€, mais qui ont été sorties du palmarès»

A périmètre constant, l'augmentation du chiffre d'affaires des 61 entreprises qui sont présentes dans les deux éditions de 2024 et de 2023 est en hausse significative : +35% (1 858 M€ contre 1 369 M€ l'année précédente).

D'un point de vue méthodologique, la croissance du CA strictement limitée au périmètre du Fintech100 de chaque période est limitée à + 2,9%, s'expliquant notamment par l'évolution du mode de calcul du CA des assureurs (voir méthodologie) et surtout la très forte recomposition du top 100 (sociétés, 10% de sorties dont certaines sociétés de taille importante, et renouvellement de 39% avec de) nouvelles fintechs/assurtechs de taille moins importante.

Sur le plan de l'emploi, face aux défis qu'ils affrontent, les lauréats du Fintech100 continuent d'embaucher, avec un effectif global proche de 15000.

	2021	2022	2023
TOTAL CA (en millions d'euros)	1 106	1 991	2 048
TOTAL EFFECTIF (en nombre d'ETP)	10 245	13 995	14 725

LEVÉES DE FONDS DU FINTECH100

Montant total des levées
de fonds en 2023 : **482 M €**

Montant total des levées de fonds
cumulées depuis leur création
jusqu'au 31/12/2023 : **6 014 M €**

R A P P O R T F I N A L 2 0 2 4

Evol vs 2022		Evol vs 2022		Evol vs 2022		Evol vs 2022					
1	Qonto	+4	26	Namr	New	51	Finfrog	+16	76	Leocare	-56
2	Ledger	+1	27	Manager.one	-4	52	Neat	New	77	Sharegroop	+5
3	Younited Credit	+1	28	Seyna	+29	53	Stoik	+13	78	Paygreen	-1
4	Swile	-2	29	Moni	+12	54	Hero	-28	79	Numeral	New
5	Payfit	+1	30	Fasst	-13	55	Cashbee	+38	80	Sequantis	New
6	Alan	-5	31	Mooncard	+22	56	Pytheas Capital - Tresos2	New	81	570easy	New
7	Shift Technology	0	32	Obat	-4	57	Swan	New	82	Inovatic	New
8	Spendesk	+1	33	Zaion	+7	58	Pono Technologies	New	83	Imogate	New
9	Harvest	+7	34	Sesamm	+2	59	Unlimitd	New	84	Promis	New
10	Pigment	New	35	Powens Group	New	60	Neftys	New	85	Finary	New
11	Lyra Network	0	36	Libeo	New	61	Akur8	+18	86	Mon Petit Placement	New
12	Tiime	+10	37	Smile&Pay	0	62	Algoan	-16	87	Caption	New
13	Lydia	0	38	Bridge	+4	63	My Unisoft	New	88	Ideel	New
14	Alma	+42	39	Silvr	-27	64	Lingua Custodia	New	89	Hellosafe	New
15	Sidetrade	0	40	Mila	New	65	Kard	+27	90	Smartpush	New
16	Pennylane	+29	41	Defacto	+54	66	Centralpay	New	91	Trustpair	-33
17	Anycommerce	+4	42	Assurly	+54	67	Paylead	-38	92	Opensee Sas	New
18	Hipay	+6	43	Ipaidthat	-25	68	Famoco	+17	93	Money Walkie	+5
19	Acheel	-11	44	Tempo	New	69	Pretto	+2	94	Flitter	New
20	Indy	New	45	Cartan Trade	New	70	Zelros	-7	95	Studyassur	New
21	Descartes Underwriting	-11	46	Karmen	+6	71	Cryptio	+20	96	Oggo Data	New
22	Agicap	-8	47	Acasi	-3	72	Gedeon	New	97	Kamix	New
23	Kaiko	+10	48	Garantme	New	73	Sba Compta	New	98	Handsome	New
24	Lemonway	+52	49	Fintecture	-11	74	Rosalys	-55	99	Yomoni	-24
25	+Simple	0	50	Sidecare (ex-Hoggo)	-18	75	Epsor	-21	100	Lenbox	New

_ Les tops

TOTAL FONDS LEVÉS	Evol vs 2022	EFFECTIF	Evol vs 2022	CA 2023	Evol vs 2022	CROISSANCE 2022	Evol vs 2022
1 Qonto	+4	1 Qonto	+4	1 Younited Credit	+1	1 Namr	New
2 Ledger	+1	2 Swile	-2	2 Ledger	+1	2 Pigment	New
3 Alan	-5	3 Payfit	+1	3 Swile	-2	3 Kaiko	+11
4 Payfit	+1	4 Ledger	+1	4 Shift Technology	0	4 Manager.one	-4
5 Younited Credit	+1	5 Younited Credit	+1	5 Alan	-5	5 Seyna	+29
6 Shift Technology	0	6 Shift Technology	0	6 Harvest	+7	6 Fasst	-13
7 Spendesk	+1	7 Spendesk	+1	7 Lyra Network	0	7 Obat	-4
8 Pigment	New	8 Alan	-5	8 Payfit	+1	8 Zaion	+7
9 Lydia	0	9 Harvest	+7	9 Hipay	6	9 Libeo	New
10 Swile	-2	10 Alma	+42	10 Qonto	+4	10 Smile&Pay	0
11 Alma	+42	11 Lyra Network	0	11 Anycommerce	+4	11 Silvr	-27
12 Pennylane	+29	12 Pennylane	+29	12 Spendesk	+1	12 Mila	New
13 Descartes Underwriting	-13	13 Pigment	New	13 +Simple	0	13 Defacto	+54
14 Agicap	-5	14 Lydia	0	14 Acheel	-11	14 Assurly	+54
15 Anycommerce	+4	15 Anycommerce	+4	15 Sidecare (ex-Hoggo)	0	15 Ipaidthat	-25
16 Powens Group	New	16 Sidecare (ex-Hoggo)	0	16 Lydia	0	16 Tempo	New
17 Indy	New	17 Indy	New	17 Lemonway	+52	17 Cartan Trade	New
18 Kaiko	+11	18 Agicap	-5	18 Pigment	New	18 Karmen	+6
19 Leocare	-56	19 Tiime	+10	19 Tiime	+10	19 Acasi	-3
20 Hipay	+6	20 Swan	New	20 Famoco	+17	20 Bridge	+4

_ Les tops par secteur

ASSURTECH		evol vs 2022
6	Alan	-5
7	Shift Technology	0

PAYTECH		evol vs 2022
4	Swile	-2
8	Spendesk	+1

FINANCEMENT		evol vs 2022
3	Younited Credit	+1
14	Alma	+42

EPARGNE, INVESTISSEMENT, PLACEMENTS ET SOLUTIONS		evol vs 2022
2	Ledger	1
9	Harvest	7

PROCESS AUTOMATION		evol vs 2022
22	KAIKO	+11
33	ZAION	+7

REGTECH		evol vs 2022
80	SEQUANTIS	NEW
82	INOVATIC	NEW

BANQUE NUMÉRIQUE		evol vs 2022
1	QONTO	+4
13	LYDIA	0

SERVICES FINANCIERS AUX ENTREPRISES		evol vs 2022
5	PAYFIT	1
10	PIGMENT	NEW

ENVIRONNEMENT, IMPACT, ESG		evol vs 2022
26	NAMR	NEW
34	SESAMM	+2

Les chiffres clés

pour comprendre l'écosystème Fintech et Assurtech français



des entreprises
sont sur le marché
BtoB



perçoivent la conformité
et l'évolution de la
réglementation comme leur
défi majeur



envisagent une opération
de croissance externe
ou de fusion



disposent d'une couverture
internationale ou souhaite
en initier une



disposent de ressources
dédiée(s) aux questions
réglementaires



envisagent de recruter dans
les 6 prochains mois pour
un total de 1 633 salariés

FOCUS SUR L'IMPACT DE L'IA

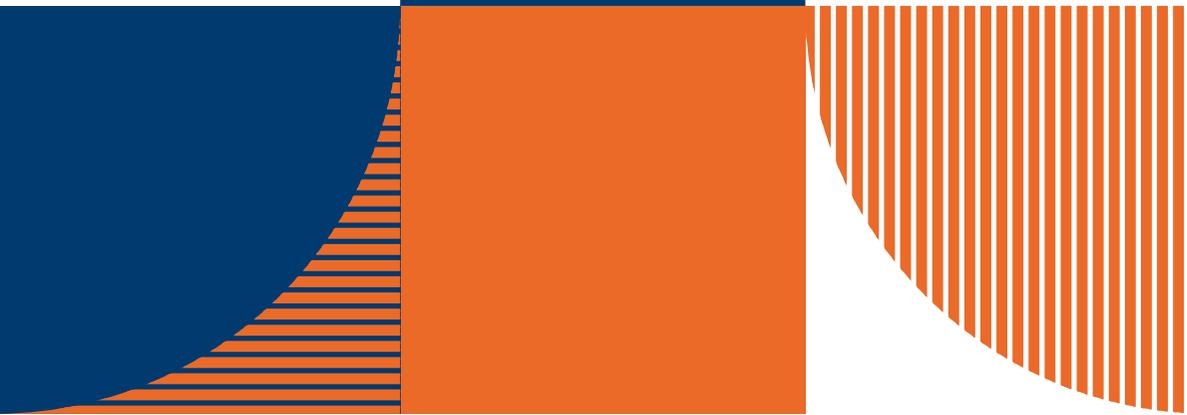
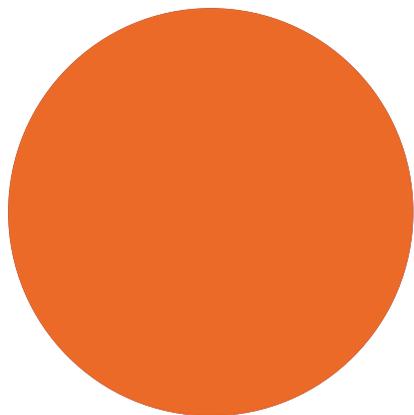
49% utilisent l'IA comme
technologie principale

74% pour Marketing
(création de contenu,
campagnes)

53% pour du
Développement
informatique / coding

46% pour de l'optimisation
des processus internes

7% seulement considèrent
que l'IA aura pour un impact
sur la réduction des effectifs

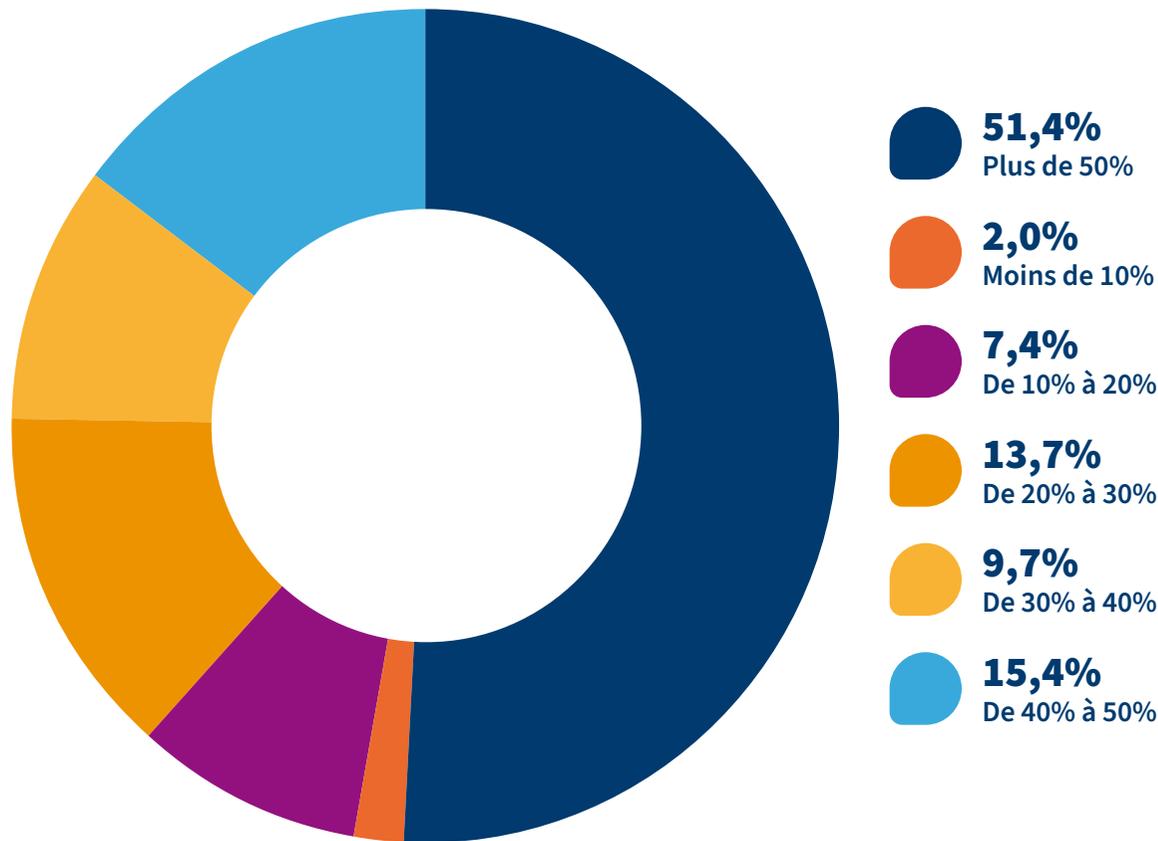


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

— Croissance et revenus

Quelle croissance de revenus attendez-vous en 2024 ?

Total réponses 2024 : 175



Bruno CAMBOUNET

Head of Research
chez Sopra Banking Software

POINT DE VUE DE L'EXPERT

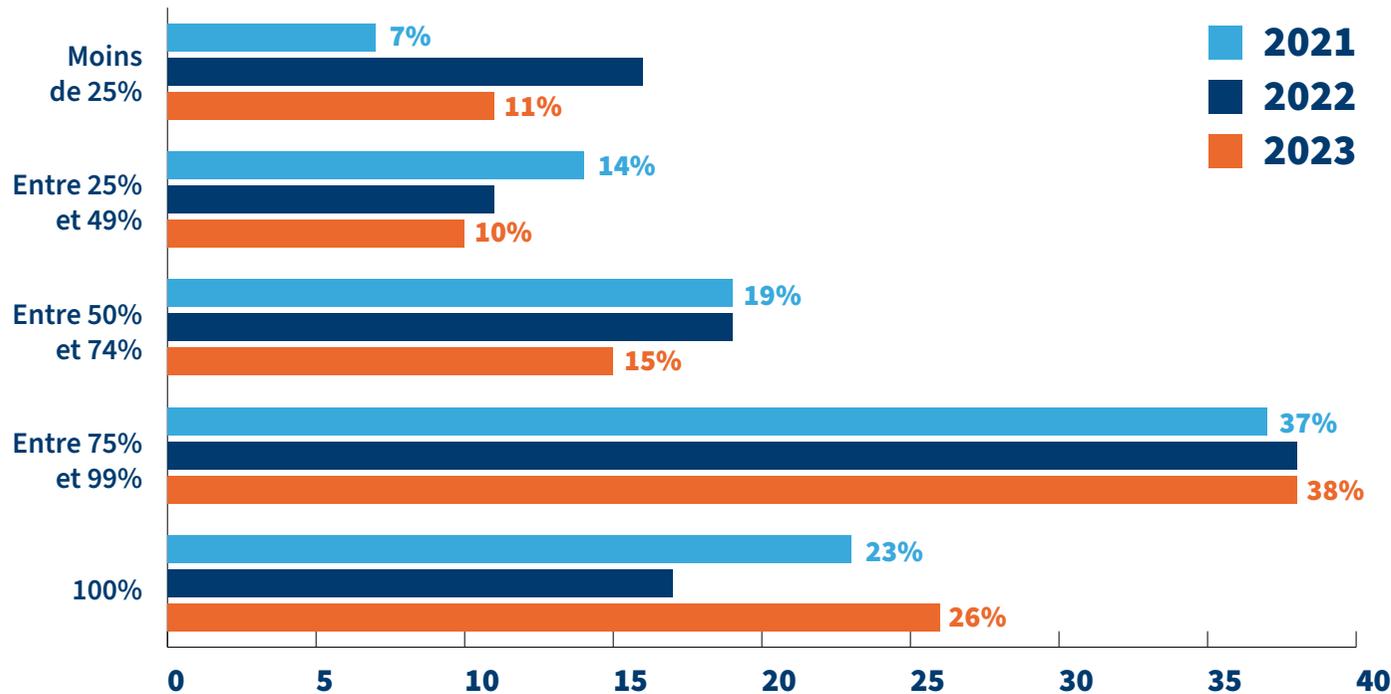
Une attente de croissance globalement plus faible en 2024 que celle perçue il y a un an : baisse de 5 points de la proportion des Fintechs envisageant une croissance supérieure à 30%.

On peut y voir un réalisme plus grand quant aux Fintechs souhaitant créer rapidement des revenus dans le contexte actuel.

Cependant, considérant l'augmentation significative de celles qui envisagent une croissance supérieure à 50% (+3 points), on peut y lire une ambition réelle d'apporter de la valeur au marché.

Quelle est la part de vos revenus récurrents par rapport à vos revenus totaux (en %) ?

Total réponses : 175



En particulier, on observe :

Pour 79% des entreprises interrogées, les revenus récurrents représentent + de 50% de leurs revenus totaux (+ 5 pts par rapport à la précédente édition).

Pour 21% d'entre elles, ces revenus récurrents représentent moins de 50% de leurs revenus totaux (contre 27% lors de la précédente édition)



Stéphane HANNACHE

Groupe BPCE

POINT DE VUE DE L'EXPERT

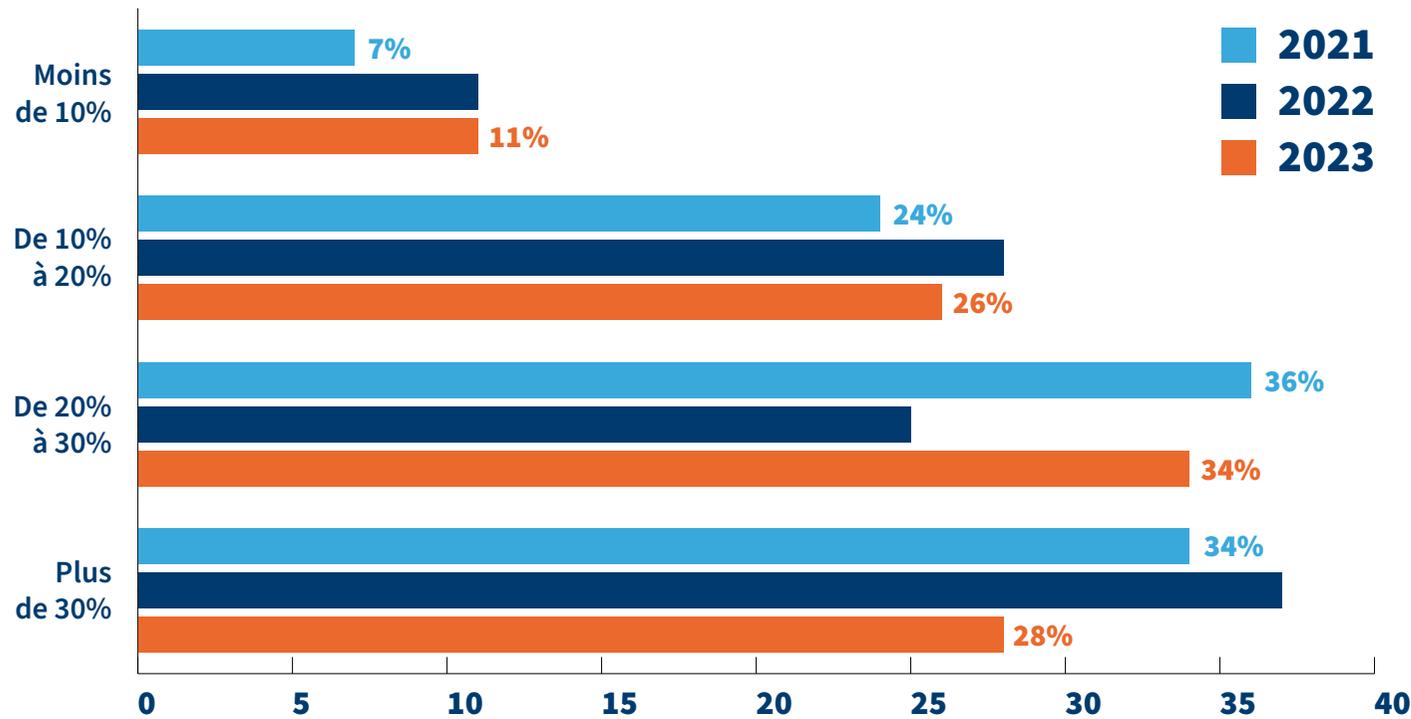
L'évolution des revenus récurrents est une tendance significative, mettant en lumière la volonté des entreprises à établir des modèles commerciaux durables, stables et prévisibles. L'augmentation de la part des revenus récurrents suggère, également, une forte adhésion à des services ou des produits demandés de manière continue par les clients.

Cette transition peut être interprétée comme une réponse stratégique à la volatilité potentielle des revenus uniques, offrant une base financière plus solide et une meilleure capacité à anticiper et à gérer les fluctuations du marché.

L'évolution vers des modèles de Software as a Service (SaaS) dans le secteur vient renforcer cette tendance. Ces modèles permettent un déploiement rapide des services en limitant les investissements côté clients.

Quel pourcentage du chiffre d'affaires est consacré à la R & D ?

Total réponses : 175



En particulier, on observe :

28% des entreprises consacrent plus de 30% de leur chiffre d'affaires à la R&D (- 9 pts par rapport à la précédente édition)

POINT DE VUE DES EXPERTS

Cette baisse du chiffre d'affaires consacré à la R&D de la part des entreprises du secteur de la fintech et de l'assurtech soulève des questions sur les priorités en matière d'innovation et de développement au sein de celles-ci.

Dans un domaine aussi compétitif et en constante évolution que la fintech et l'assurtech, maintenir un niveau élevé d'investissement en R&D est essentiel pour rester à la pointe de l'innovation, développer de nouveaux produits et services, et répondre aux besoins changeants des clients.

Cette diminution pourrait refléter plusieurs scénarios possibles : tout d'abord, elle pourrait indiquer le fait que les entreprises, après avoir développé leur offre, en s'appuyant sur la R&D, se consacrent désormais à la phase commerciale. Une autre possibilité est que les entreprises ont réduit leurs budgets de R&D en réponse à des contraintes financières ou à des pressions pour atteindre des objectifs de rentabilité à court terme.

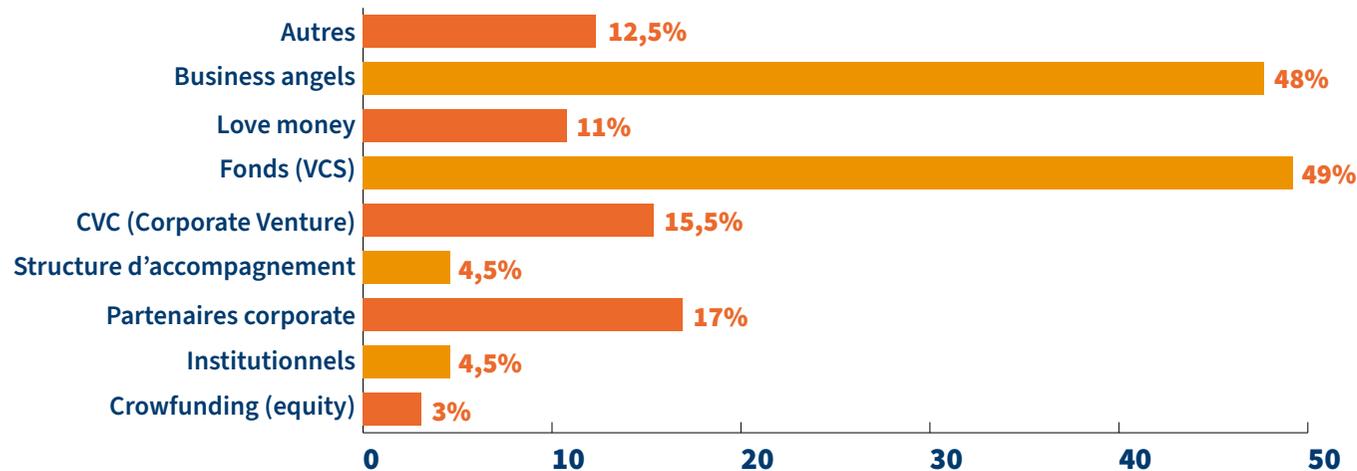
Avez-vous bénéficié de financement dilutif en 2023 (levées de fonds) ?

Total réponses : 177



Quelles sont les sources de financement dilutif en 2023 ?

Total réponses 2024 : 63



Bernard-Louis ROQUES

Truffle Capital

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Dans un contexte de raréfaction du financement dilutif, les acteurs traditionnels, VCs et Business Angels deviennent plus sélectifs mais continuent d'animer le marché, tandis que les autres sources de financement se sont taries.

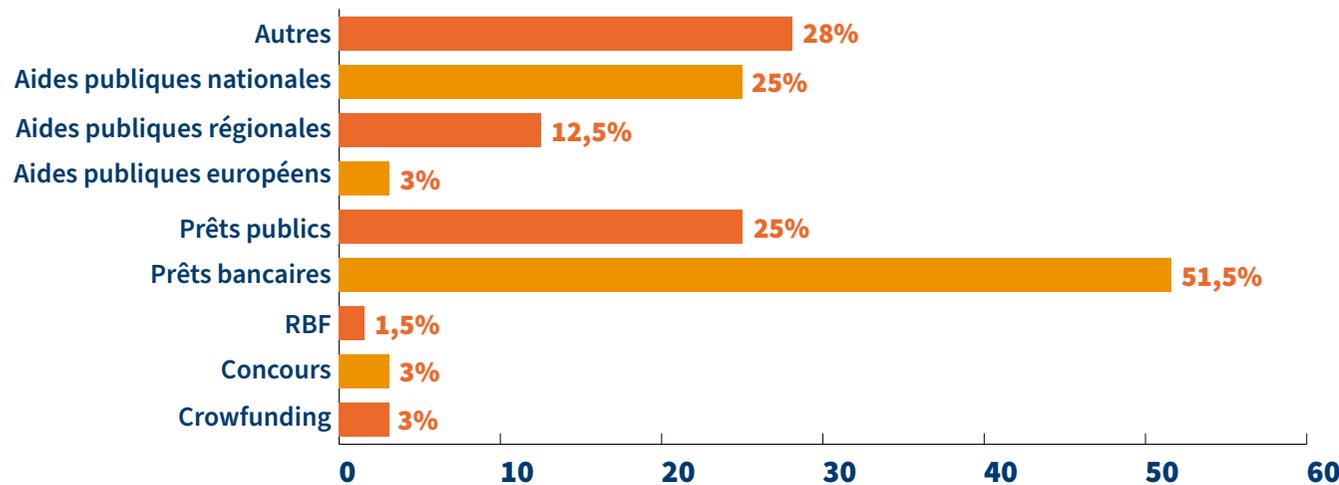
Avez-vous bénéficié de financement non-dilutif en 2023 ?

Total réponses : 177



Quelles sont les sources de financement non-dilutif en 2023 ?

Total réponses 2024 : 64



Marianne VERGNES

Next Innov - Banque Populaire Groupe BPCE

POINT DE VUE DE L'EXPERTE

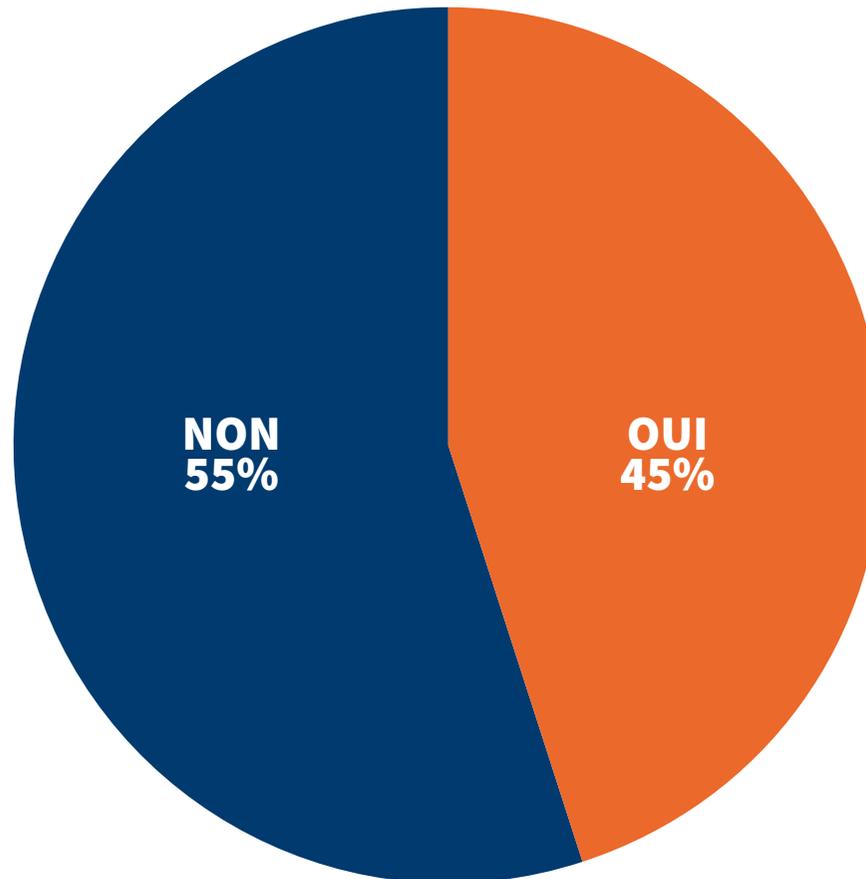
Tout d'abord, les prêts bancaires représentent la première source de financement non-dilutif, avec une part de 51,6%. Ce chiffre reflète la bonne connaissance et la confiance des établissements bancaires dans le potentiel de croissance et de rentabilité des entreprises de la fintech et de l'assurtech. Il illustre également la disponibilité de solutions de crédit adaptées aux besoins spécifiques de cette typologie d'entreprises.

Le poids des prêts et aides publics nationales et régionales souligne le soutien fort de l'Etat et l'engagement des institutions nationales, régionales et locales dans le soutien à l'innovation et à la croissance des entreprises innovantes, et témoigne de l'importance des programmes mis en place par les institutionnels pour soutenir le développement économique dans ces secteurs. Au-delà du financement, les initiatives sont nombreuses et fortes, faisant de la France le premier des pays européen pour innover.

Enfin, les aides européennes, bien qu'en retrait avec une part modeste de 3,1%, témoignent de l'intégration européenne dans le soutien à l'innovation et à l'entrepreneuriat pour soutenir leur croissance et leur expansion sur le marché européen.

Avez vous des projets de croissance externe ou de fusion d'entreprises ?

Total réponses 2024 : 147



Bernard-Louis
ROQUES

Truffle Capital

POINT DE VUE DE L'EXPERT

De nombreuses fintechs (45%) ont des projets de croissance externe ce qui confirme que le secteur gagne en maturité et entre dans une première phase de consolidation, ce qui est corroboré par la proportion importantes (10%) des sociétés qui sont sorties du palmarès, ayant été rachetées. La consolidation entre fintechs s'accélère.

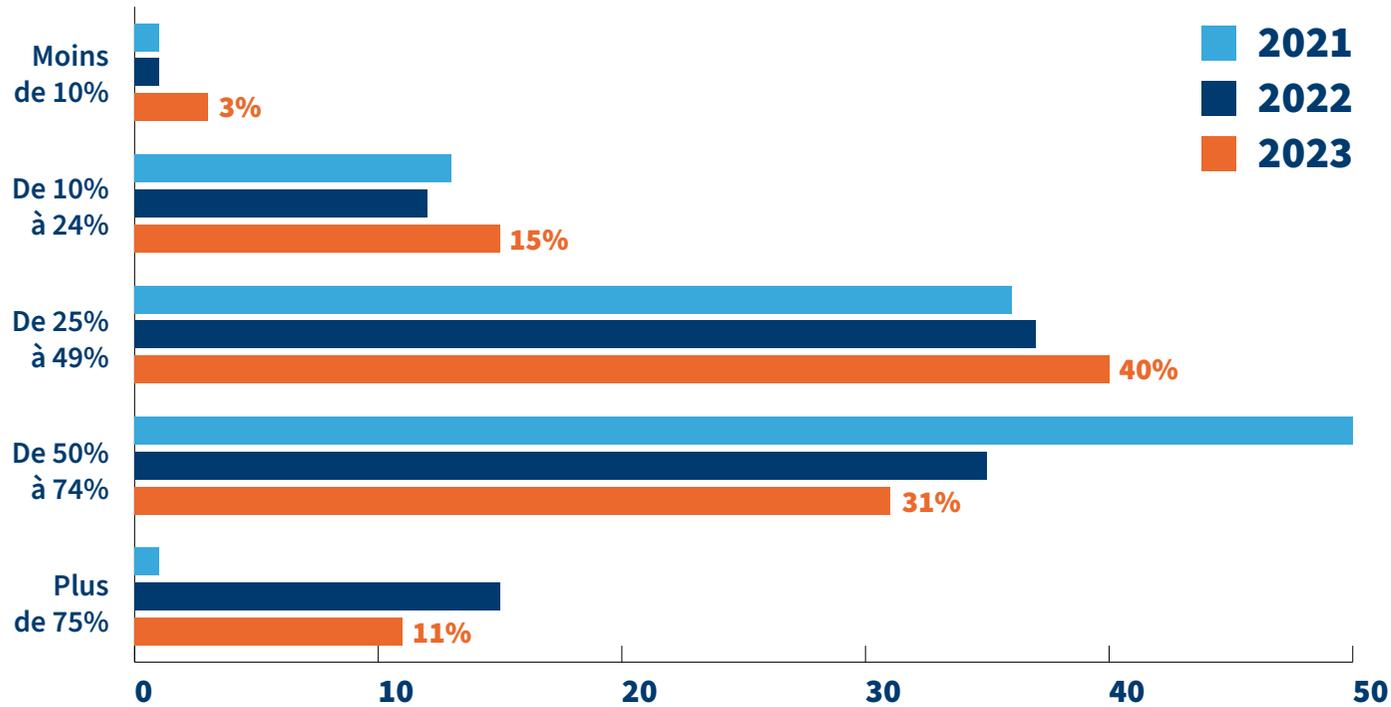


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

– Stratégies d'emploi

Au sein de vos effectifs, quelle est la part des emplois tech ?

Total réponses 2024 : 178



Maximilien
NAYARADOU

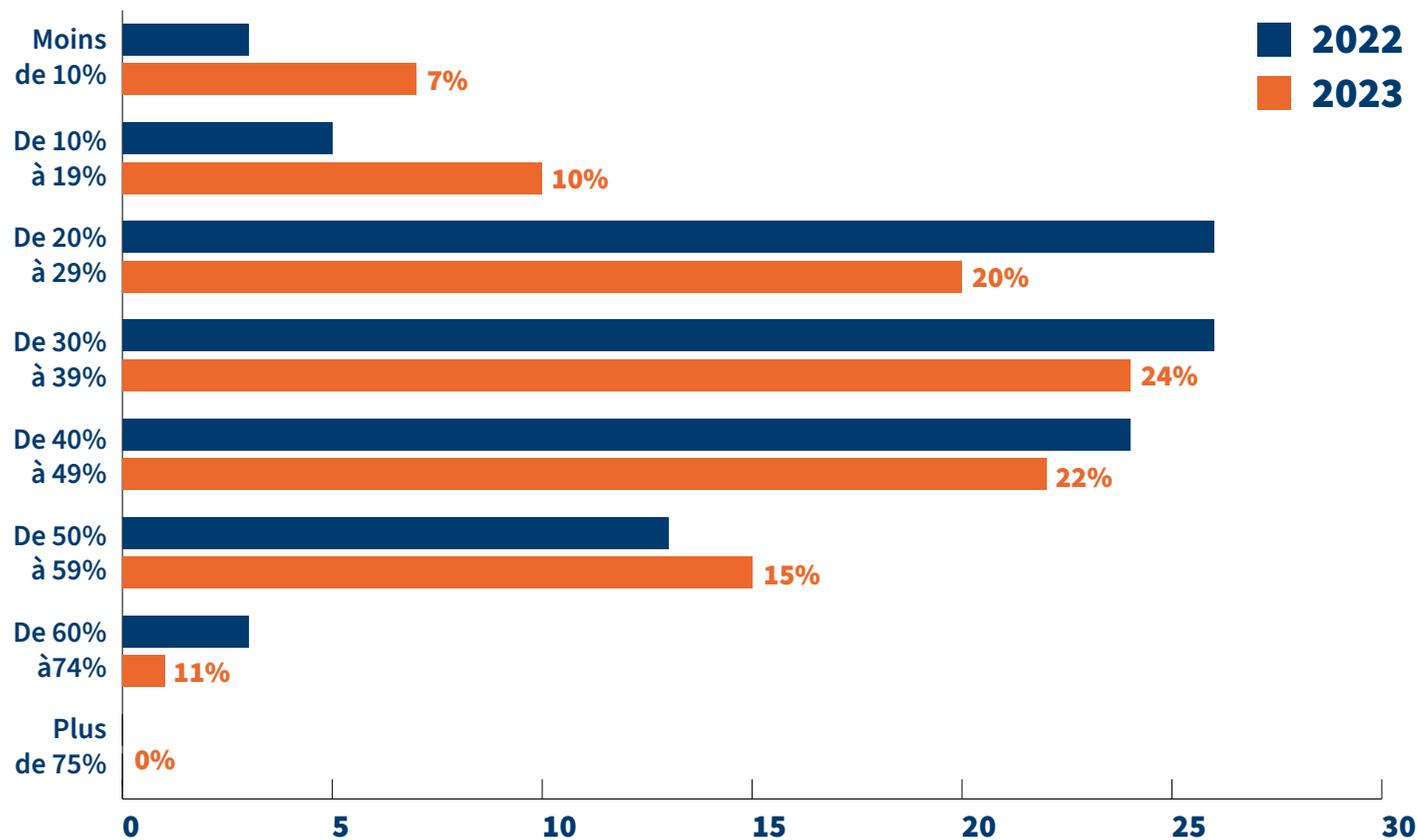
Finance Innovation

POINT DE VUE DE L'EXPERT

En 2023, pour 42% des Fintechs, la part des emplois tech est supérieure à la moitié de leur effectif ce qui est inférieur à 2022 (50%). Cela signifie que les fintechs sont en vitesse de croisière en terme de commercialisation. Même si l'effort de R&D reste important, les forces se portent vers le développement du chiffre d'affaires. Cela va de pair avec la diminution de la part des fintechs investissant plus de 30% de leur CA en R&D

Au sein de vos effectifs, quelle est la part des femmes ?

Total réponses 2024 : 180



Qianwen
ZHAO

Truffle Capital

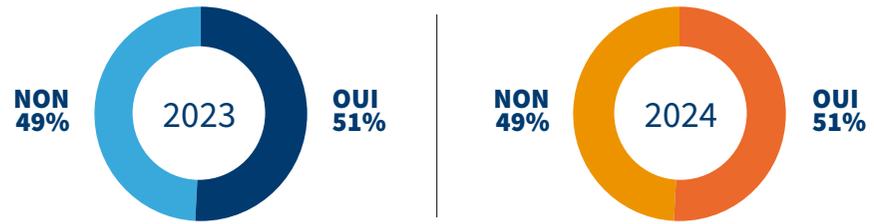
POINT DE VUE DE L'EXPERTE

On observe une stabilité des fintechs ayant plus de 50% de femmes dans leurs effectifs. Pour autant, on constate une augmentation des fintechs ayant moins de 20% de femmes (8% en 2022 contre 17% en 2023) d'où l'importance de continuer l'effort visant à favoriser l'entrepreneuriat féminin dans la fintech.

Il existe de nombreuses initiatives européennes visant à promouvoir la diversité et le développement des carrières des femmes dans l'industrie technologique, tels que Women in Tech et WomentechEU. Nous aurons besoin de plus de programmes de ce type qui pourront encourager une meilleure représentation des femmes dans les carrières numériques.

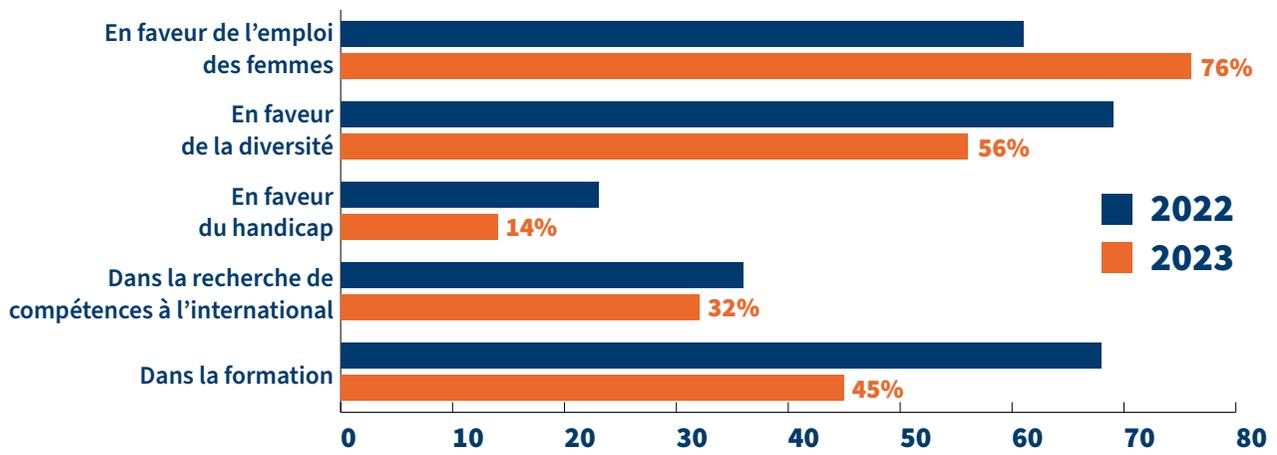
Votre entreprise a-t-elle pris des engagements particuliers en termes d'emploi ?

Total réponses 2024 : 164



Dans quel domaine votre entreprise a-t-elle pris ses engagements en termes d'emploi ?

Total réponses 2024 : 83



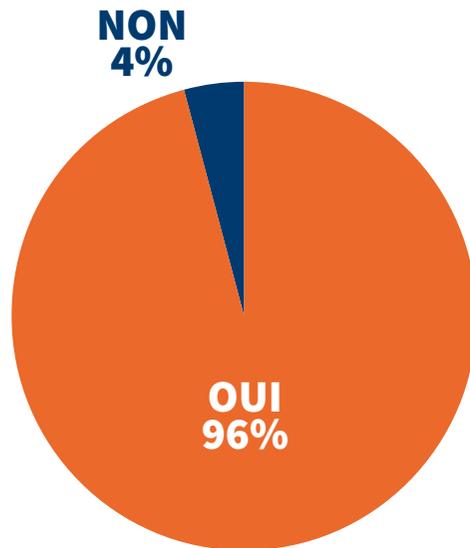
Maximilien NAYARADOU
Finance Innovation

POINT DE VUE DE L'EXPERT

On observe une baisse significative des engagements en terme de formation (45% en 2023 contre 68% en 2022). Cela peut s'expliquer par un contexte économique plus compliqué où l'effort est centré davantage sur le développement du chiffre d'affaires.

Votre entreprise a-t-elle prévu de recruter dans les 6 mois qui viennent ?

Total réponses 2024 : 168



Nombre de recrutements prévus

Minimum

1

Moyenne

12,69

Maximum

300

Recrutements prévus

1 633



Maximilien
NAYARADOU

Finance Innovation

POINT DE VUE DE L'EXPERT

La quasi-totalité (96%) des fintechs continue à créer de l'emploi, malgré la conjoncture tendue. Cela montre le dynamisme et la résilience du secteur à long terme.

Ce chiffre est à rapprocher de celui de la croissance de l'emploi pour les 100 premières Fintechs du Palmarès (5,2%) qui reste beaucoup plus élevé que la croissance globale de l'emploi en France, tous secteurs confondus, qui est pour l'année 2023 de 0,6% selon l'INSEE.

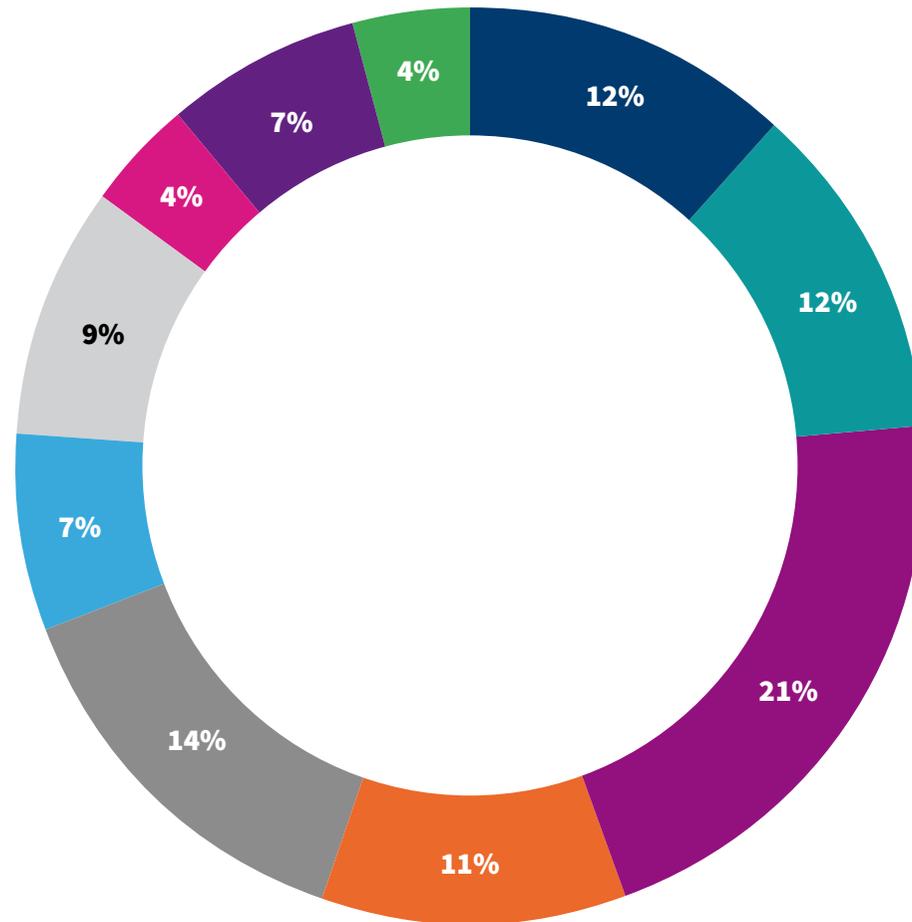


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

— **Activité
& business
model**

Quelle est l'activité principale de votre entreprise ?

Total réponses 2024 : 180



- Financement
- Banque numérique
- Assurance - Assurtech
- Epargne, investissement, placements et solutions
- Services de paiement - Paytech
- Regtech
- Services financiers aux entreprises
- Process automation
- Environnement / impact ESG
- Autre

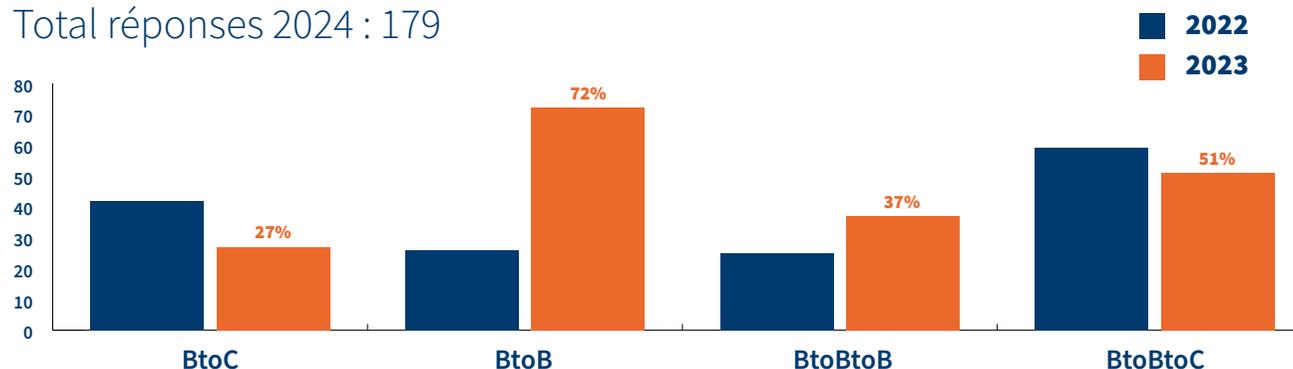
NOTE MÉTHODOLOGIQUE

Nous accordons une grande importance au système de classification utilisé et à la taxonomie employée afin de garantir la pertinence et l'exactitude des informations présentées.

Nous utilisons un modèle repris par de nombreux baromètres et cartographies du secteur. Chaque année, ce système de classification est mis à jour pour refléter la réalité de l'écosystème fintech et assurtech.

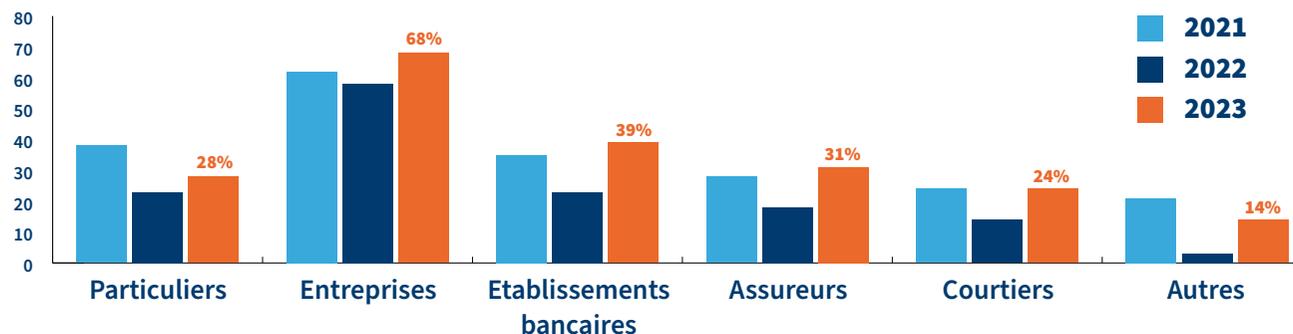
Quels sont les marchés visés par vos solutions et services ?

Total réponses 2024 : 179



À quelle clientèle votre entreprise s'adresse-t-elle ?

Total réponses 2024 : 180



Bruno CAMBOUNET

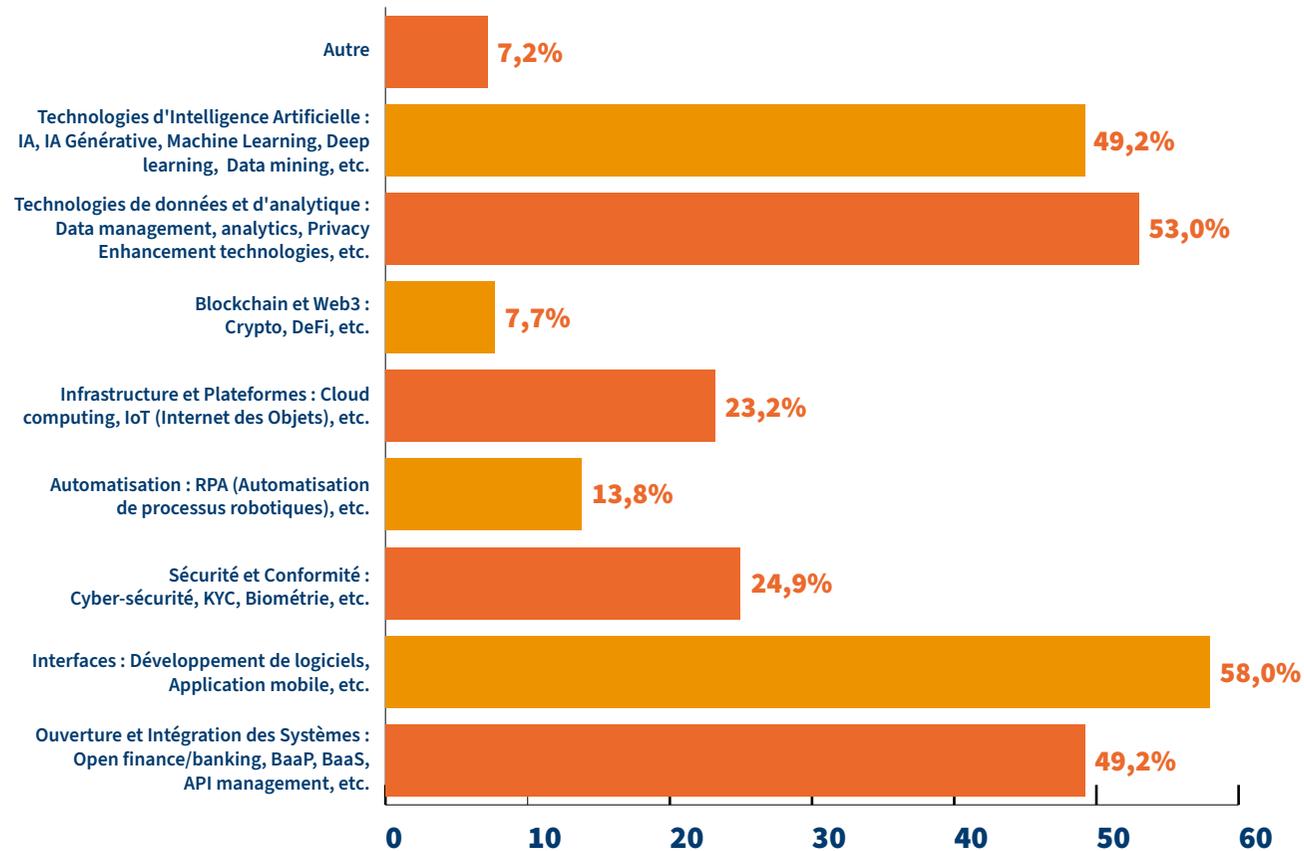
Head of Research
chez Sopra Banking Software

POINT DE VUE DE L'EXPERT

On assiste à une inversion de positionnement cette année: d'une cible marché B2C ou B2B2C à une cible B2B ou B2B2B. Au fond cela démontre un focus des Fintechs à apporter de la valeur ajoutée aux «Entreprises» pour elles-mêmes plutôt que pour leurs clients «Particuliers». C'est peut-être un signe que la rentabilité sur ce segment est meilleure ou plus rapide à obtenir que sur le segment des particuliers.

Sur quelles technologies principales s'appuient majoritairement le développement de votre entreprise ?

Total réponses 2024 : 179



Bruno CAMBOUNET

Head of Research
chez Sopra Banking Software

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Quatre technologies principales se détachent très nettement des autres : IA, Data, Interfaces et Ouverture. Ces technologies sont précisément celles qui sont nécessaires pour maîtriser la création de valeur liée à la circulation des données entre les acteurs: Développement et sécurisation des échanges de données personnelles d'un côté, et Intelligence Artificielle pour en tirer des bénéfices de l'autre.

Si d'autres technologies comme les "Infrastructures" ou même la "Sécurité" interviennent, elles apparaissent bien en deçà: elles sont certainement suffisamment matures et éventuellement sous-traitées pour ne pas être considérées comme principales par les Fintechs. Cette analyse est d'ailleurs confirmée par les partenariats technologiques noués par les Fintechs qui arrivent en 2^{ème} position.



RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

— Couverture internationale

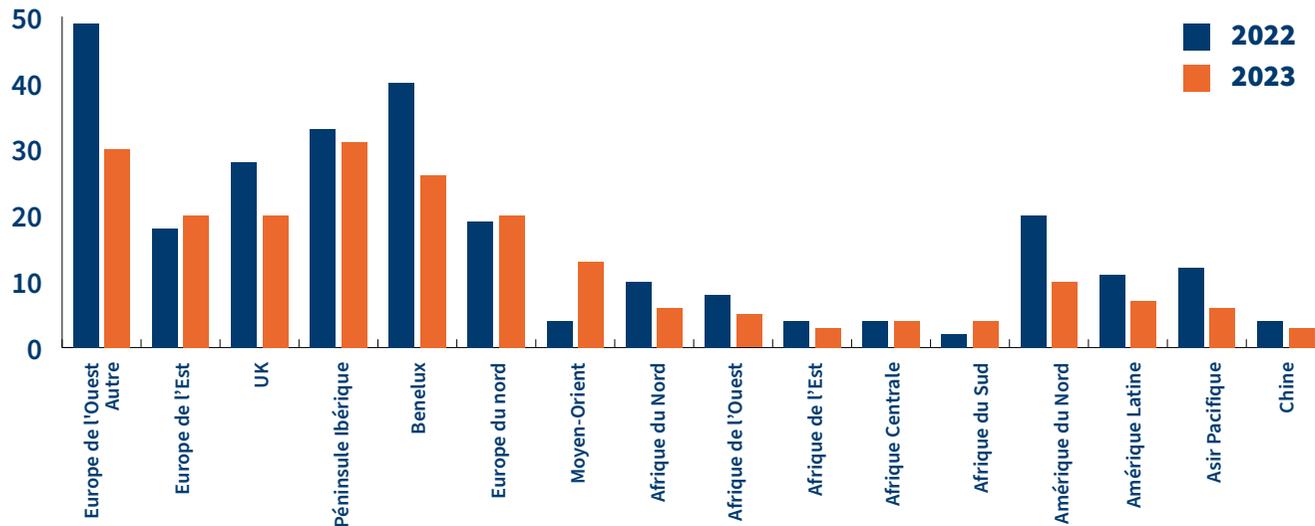
Votre entreprise dispose-t-elle ou a-t-elle l'intention d'étendre sa couverture internationale dans les 12 prochains mois ?

Total réponses 2024 : 169



Précisez dans quelles zones géographiques

Total réponses 2024 : 64



Bozena ADAMCZYK

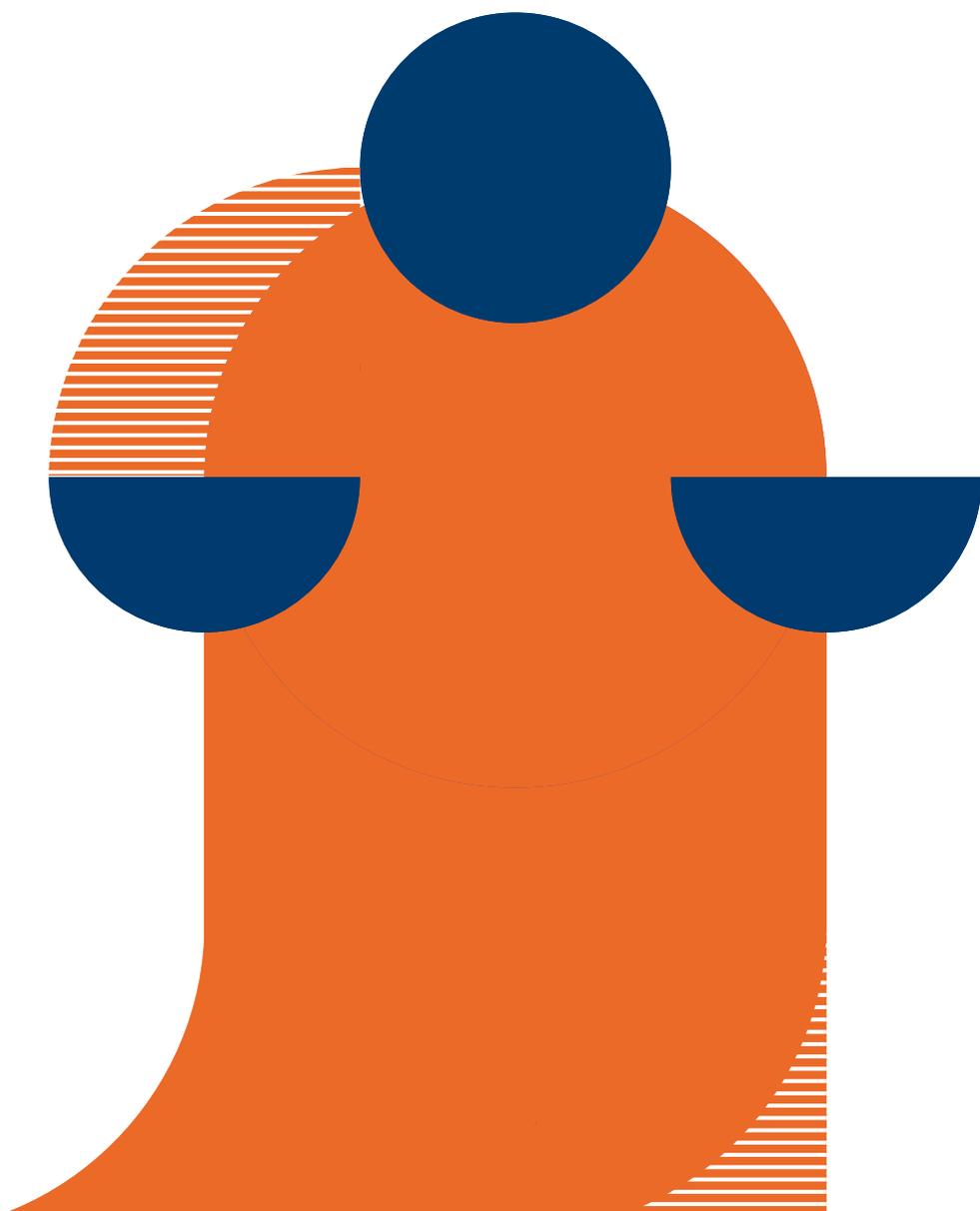
Truffle Capital

POINT DE VUE DE L'EXPERTE

La présence et l'intérêt à développer la couverture internationale, notamment en Europe de l'Ouest, ne sont pas surprenants.

Bien qu'il puisse y avoir un certain intérêt pour étendre la couverture à d'autres continents, l'Europe est une priorité. Cette approche est choisie par les fondateurs car elle semble moins risquée en raison de la proximité géographique, des liens culturels, des relations personnelles et des considérations juridiques et réglementaires (particulièrement complexes dans l'industrie de la fintech).

Pour autant, les startups plus grandes et bien financées se tournent principalement vers les États-Unis en raison de la taille et de la maturité du marché technologique dans ce pays.

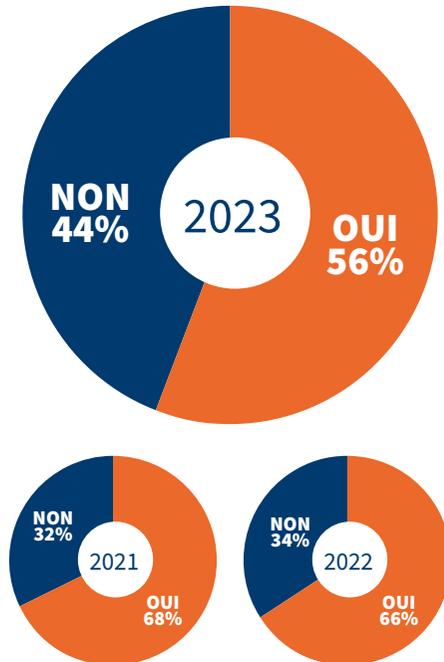


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

– Régulation Autorisation Agréments

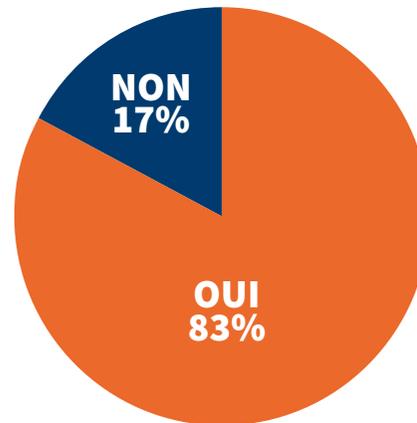
Etes-vous en contact régulier avec un régulateur (AMF, ACPR, ..) dans le cadre de votre activité ?

Total réponses 2024 : 172



Disposez-vous de ressources humaines dédiée(s) aux questions réglementaires (risques/compliance) ?

Total réponses 2024 : 178



POINT DE VUE DES EXPERTS

Le poste de Compliance Officer est un poste clé dans les fintechs. Seules 12% des fintechs n'ont pas de ressources dédiées.

Que les fintechs soient agréées ou non (purs fournisseurs de techs), les connaissances réglementaires sont clés pour faire du business dans le secteur.

A rapprocher du défi des évolutions réglementaires auxquelles les fintechs font face

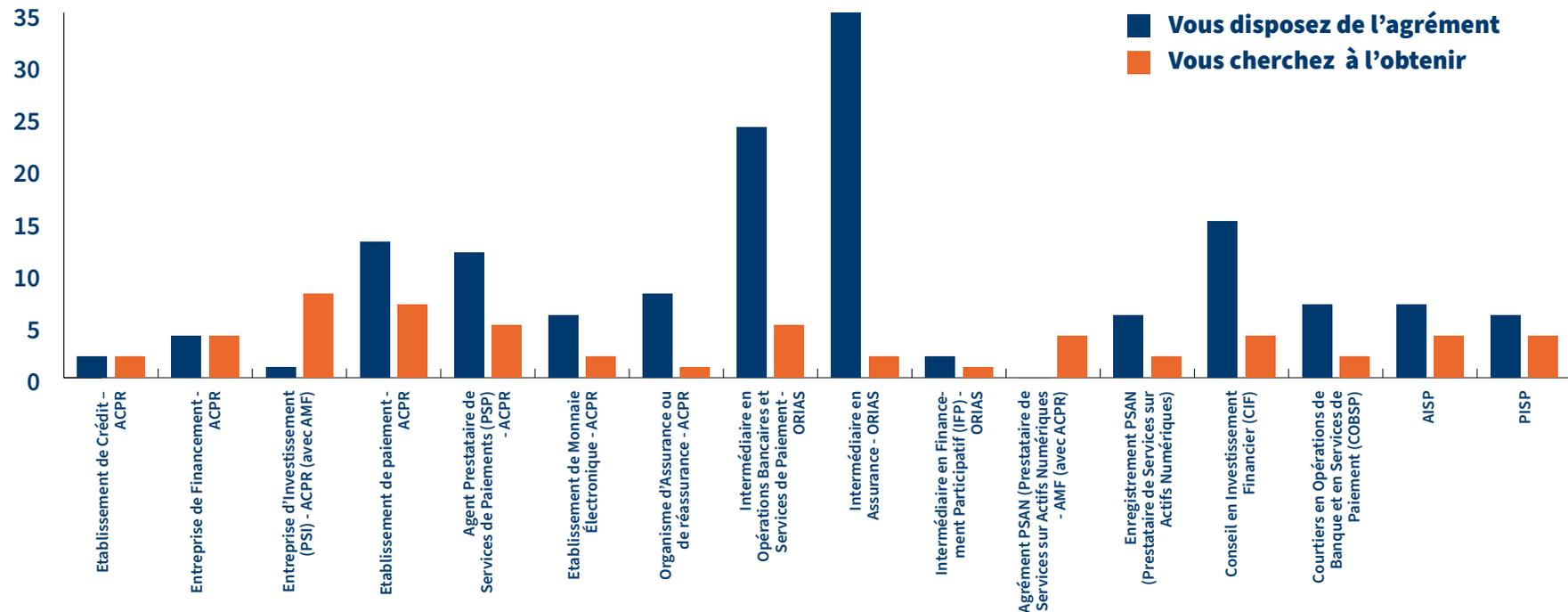
Votre entreprise cherche-t-elle à obtenir un agrément ou une autorisation pour exercer ?

Total réponses 2024 : 168



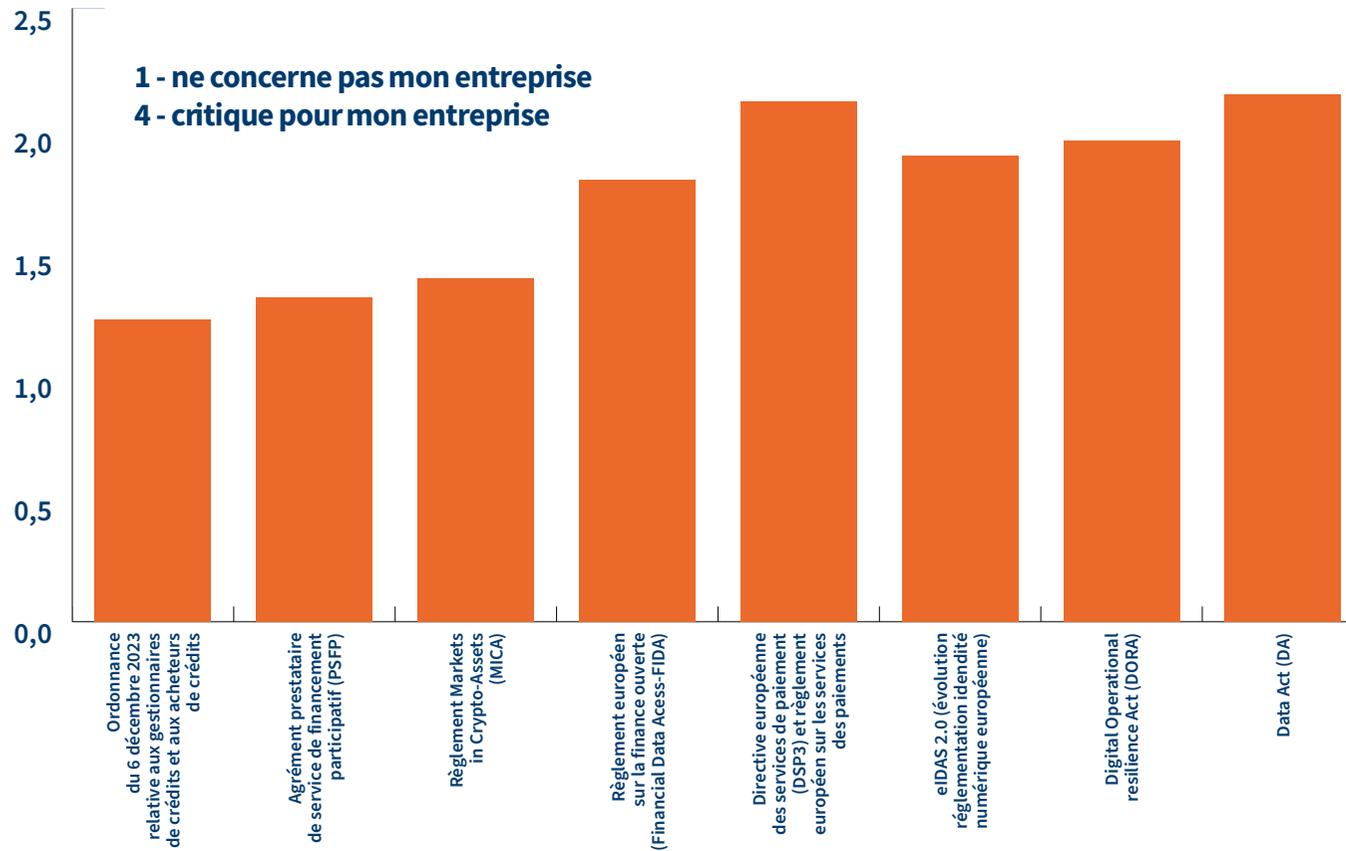
Précisez les agréments et autorisations

Total réponses 2024 : 168



Parmi les régulations à venir, quelles sont celles qui vous semblent stratégiques pour l'activité de votre entreprise

Total réponses 2024 : 153

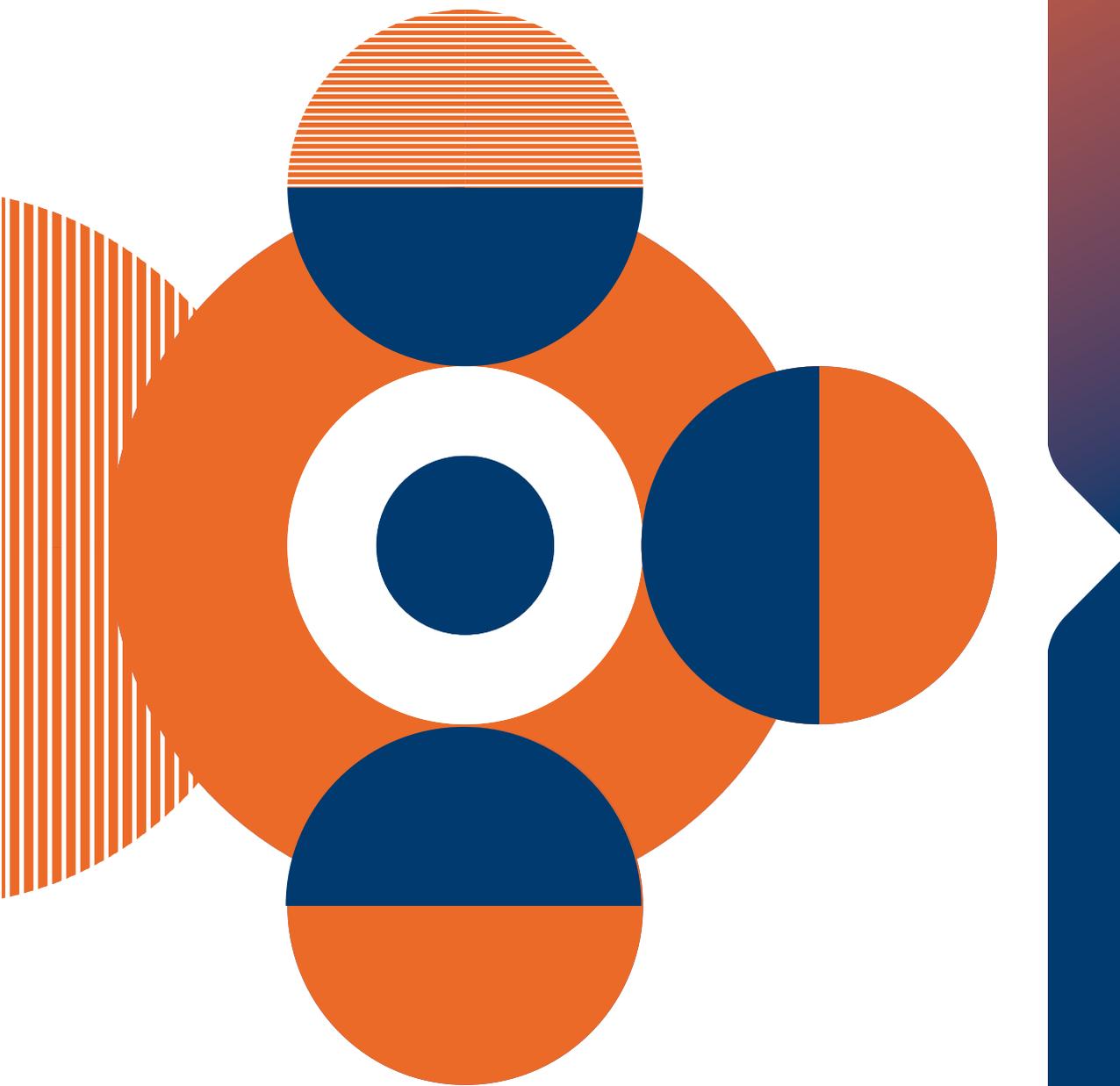


Bernard-Louis ROQUES

Truffle Capital

POINT DE VUE DE L'EXPERT

L'accès aux données, qu'il s'agisse de paiement, d'objets connectés, ou plus généralement des données financières, est stratégique pour les fintechs, qui sont souvent construites autour de leur exploitation et de leur interprétation pour construire des offres et des expériences utilisateurs innovantes, ce qui explique pourquoi la DSP3/PSR, le Data Act et le FIDA sont au cœur de leurs préoccupations.

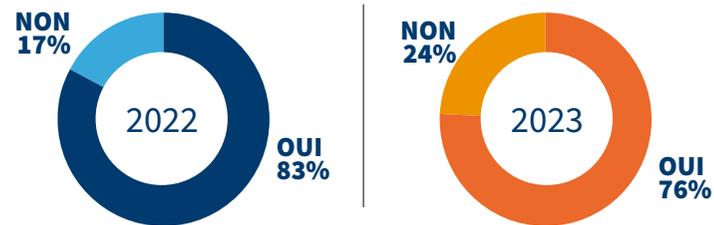


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

– Partenariats incubations accompagnement

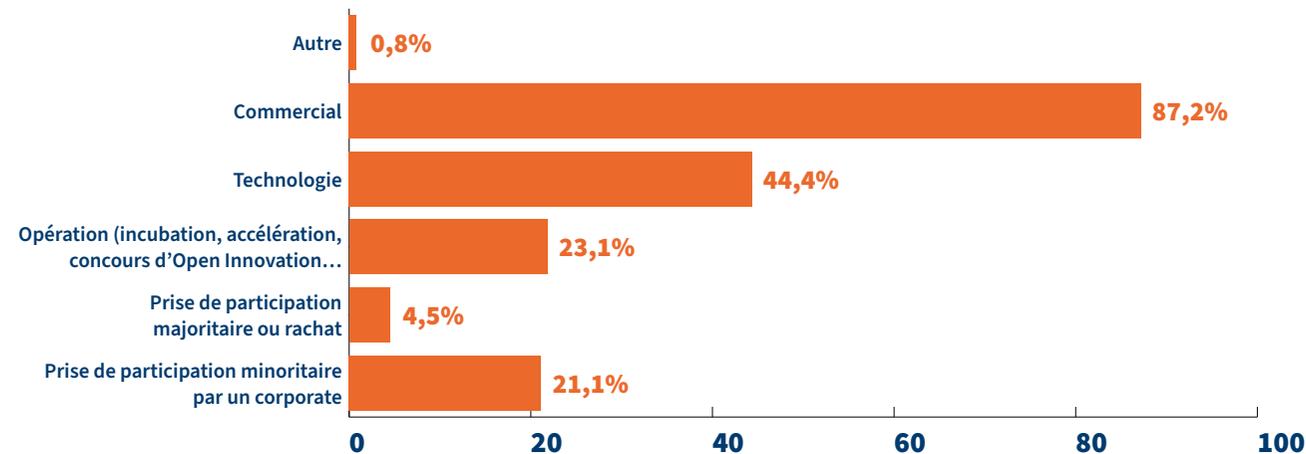
Avez-vous mis en place un partenariats avec un acteur institutionnel ou un grand groupe ?

Total réponses 2024 : 174



Dans quelle catégorie classez-vous votre partenariat ?

Total réponses : 132



Stéphane HANNACHE

Groupe BPCE

POINT DE VUE DE L'EXPERT

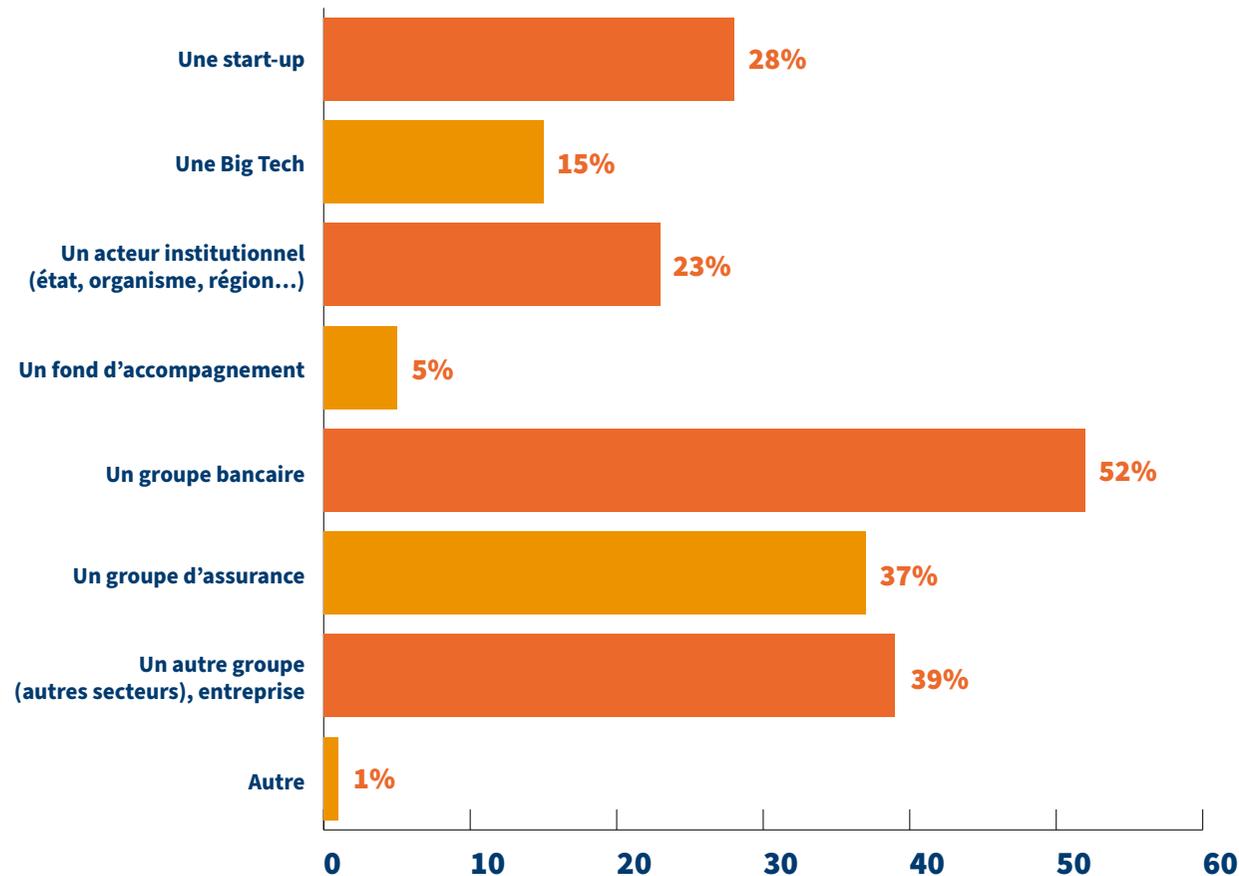
Le fait que les entreprises interrogées déclarent nouer des partenariats commerciaux dans une proportion aussi élevée avec des grands groupes démontre l'importance de la collaboration dans un secteur aussi dynamique et complexe que celui de la finance et de l'assurance.

Ces partenariats offrent aux entreprises l'opportunité de combiner leurs forces, leurs expertises et leurs ressources pour développer des solutions innovantes, répondre aux besoins des clients de manière plus efficace et accéder à de nouveaux marchés, plus massifs.

D'autre part, le poids des partenariats technologiques souligne l'importance croissante de la technologie dans la transformation du secteur financier et assurantiel. Ces partenariats permettent aux grands groupes de renforcer leur offre de produits et services, d'améliorer leur efficacité opérationnelle et de rester compétitives dans un marché en constante évolution.

Avec quel type d'acteur avez-vous mis en place votre partenariat ?

Total réponses 2024 : 130



Laurent MONÉGER

Groupe BPCE

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Les résultats de cette étude confirment, si besoin était, l'importance et la réalité de la collaboration entre les grandes entreprises, notamment bancaires, et les startups, du fait de leur complémentarité :

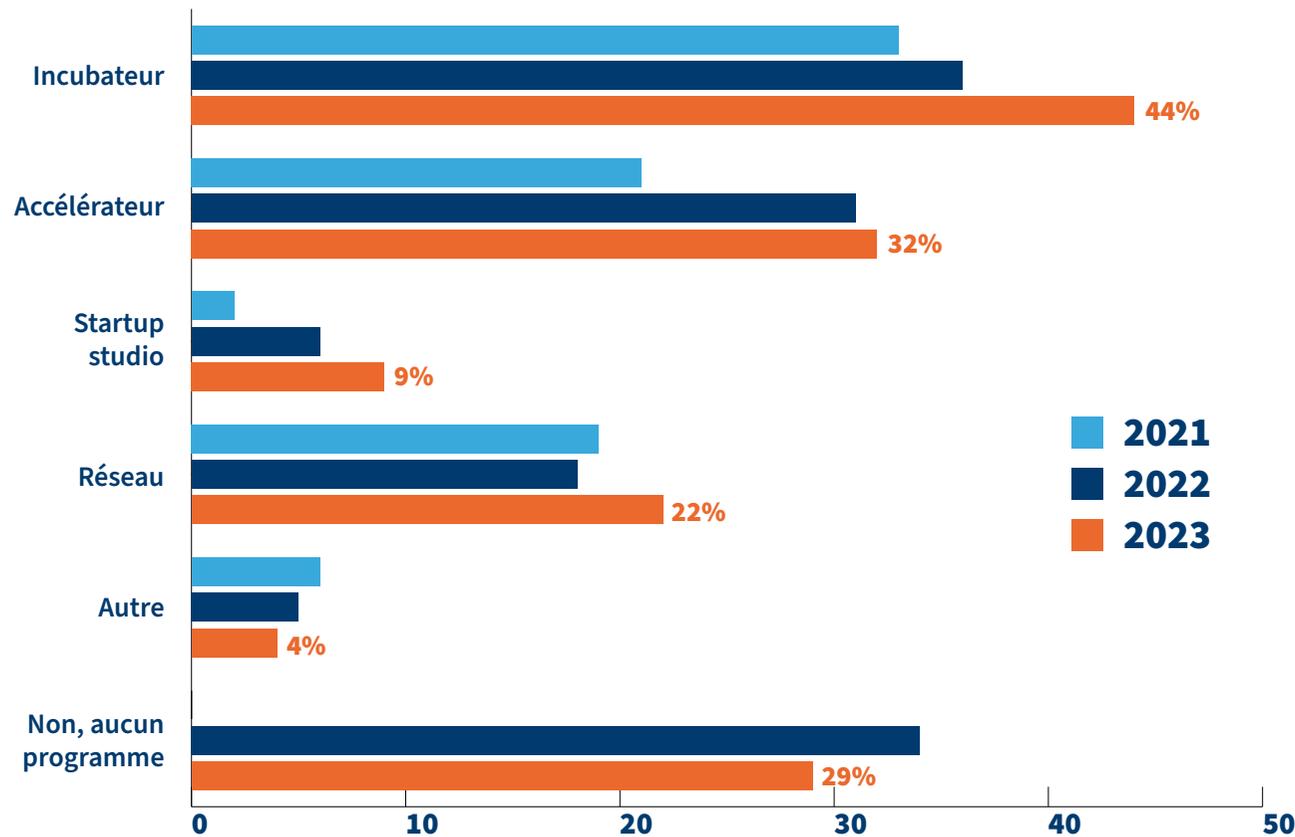
Les fintechs peuvent introduire rapidement des innovations en continuité ou en rupture, grâce à leur fonctionnement (agilité, réactivité, circuits de décision courts, absence de legacy), leur capacité à se focaliser sur un cas d'usage ou un segment spécifique, ou même leur mode de financement favorisant l'expérimentation et l'innovation.

Les grands groupes, notamment bancaires, peuvent apporter les moyens financiers et humains, et leur rigueur de fonctionnement (gestion des risques, sécurité, conformité, ...), et permettent un passage à l'échelle, permettant aux startups de bénéficier d'un accès à un marché plus large et de développer leur empreinte commerciale.

Cette collaboration représente une opportunité stratégique visant à tirer parti des synergies et des complémentarités entre les différents acteurs du secteur. Cela permet non seulement d'apporter des solutions plus efficaces et adaptées aux besoins des clients, mais aussi de stimuler la croissance économique de l'écosystème

Votre entreprise a-t-elle intégré un des programmes d'accompagnement suivants ?

Total réponses 2024 : 172



Maud CHARAF

Hub612 - Groupe BPCE

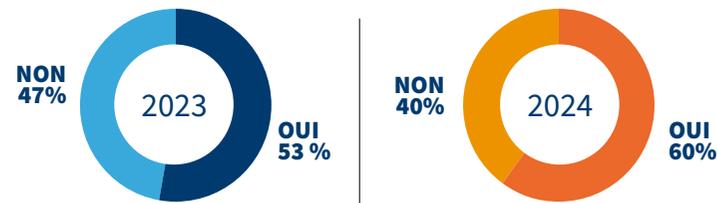
POINT DE VUE DE L'EXPERTE

Le rôle de structures d'accompagnement est ici mis en relief comme un moteur de croissance pour les startups (44% des entreprises interrogées sont passés par un incubateur et près d'un tiers par un accélérateur au cours de leur parcours).

En offrant bien plus qu'un simple soutien initial, ces structures déploient un ensemble de ressources, d'expertises et de connexions stratégiques qui accélèrent le développement des entreprises. Un accompagnement de proximité, un réseau de pairs et d'experts ouvrant les portes à des opportunités commerciales, des financements (dilutif ou non) font des accélérateurs/incubateurs, un écosystème complet favorisant une trajectoire de croissance pérenne et rentable pour les startups accompagnées.

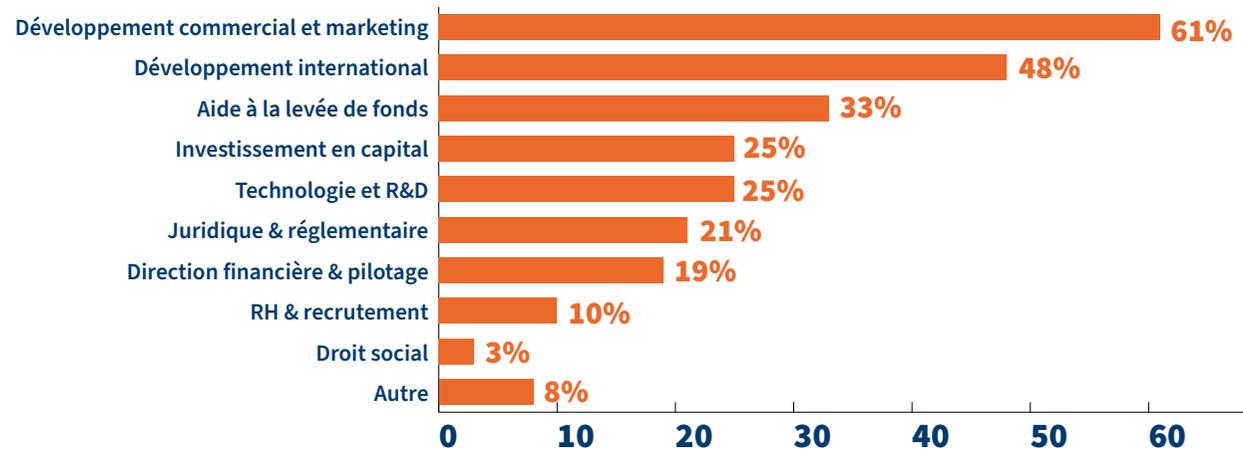
Au sein du conseil d'administration de votre entreprise, disposez-vous d'administrateur(s) indépendant(s) ?

Total réponses 2024 : 171



De quelles compétences avez-vous besoin en tant qu'administrateurs indépendants ?

Total réponses 2024 : 126

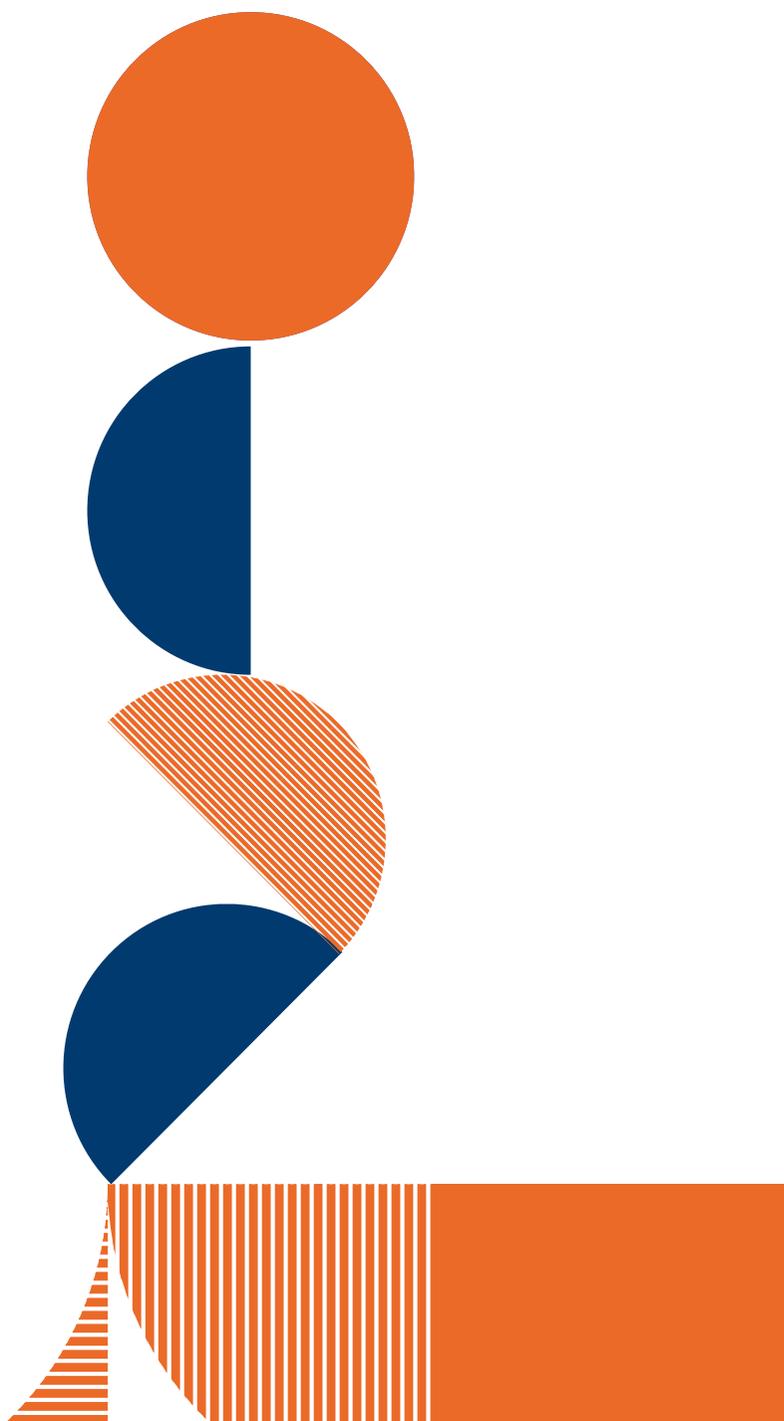


Bernard-Louis ROQUES

Truffle Capital

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Avec le changement de paradigme induit par la fin des taux d'intérêts nuls et la raréfaction des financements qui en est la conséquence, le rôle et la qualité de la gouvernance deviennent prégnants. Les fintechs valorisent la contribution d'administrateurs indépendants expérimentés, en particulier pour leurs apports en matière de conquête de marché.

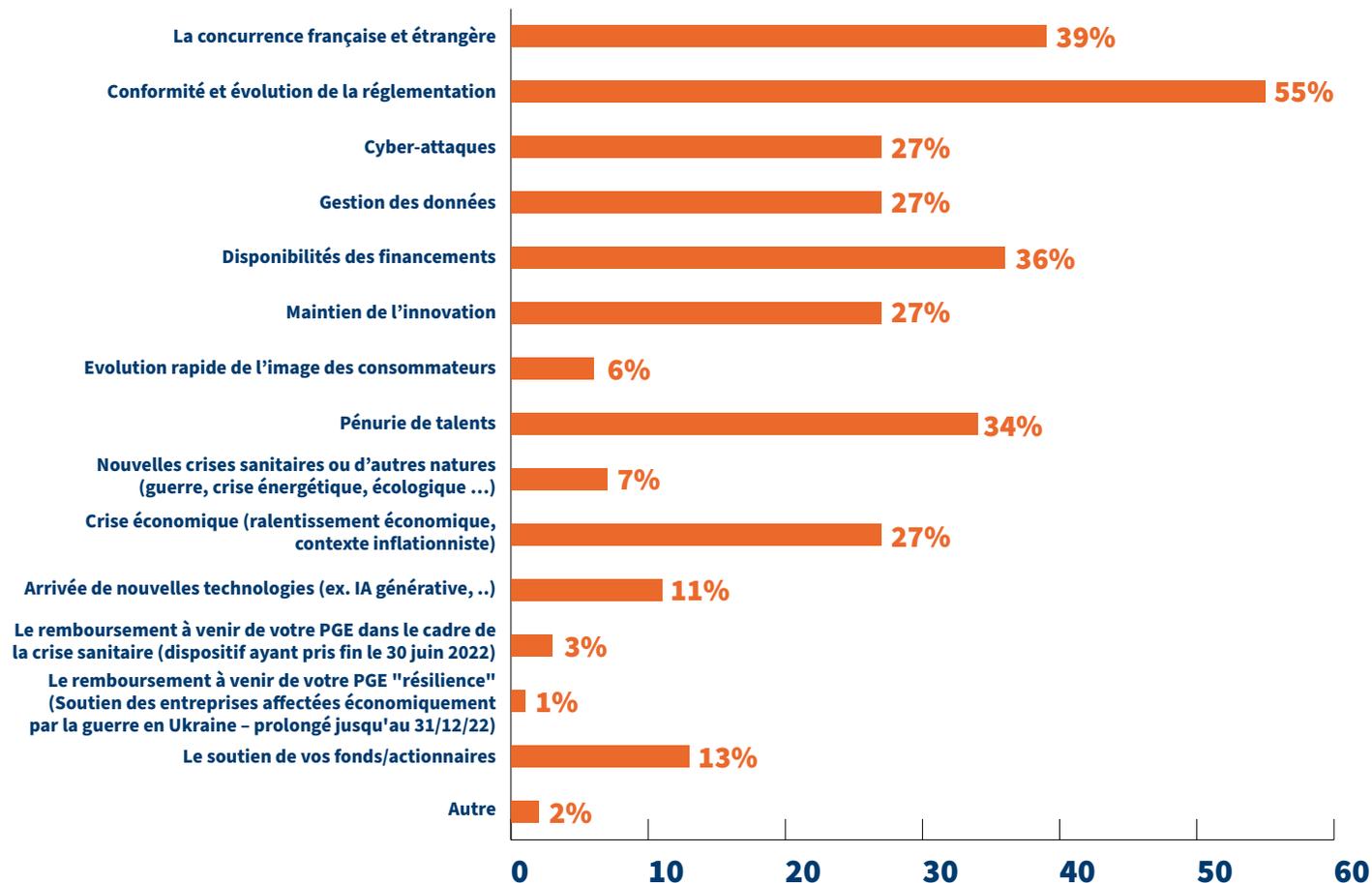


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

– Risques et défis

Quels sont les principaux risques et défis auxquels vous estimez être confrontés au quotidien ?

Total réponses : 166



Bruno CAMBOUNET

Head of Research
chez Sopra Banking Software

POINT DE VUE DE L'EXPERT

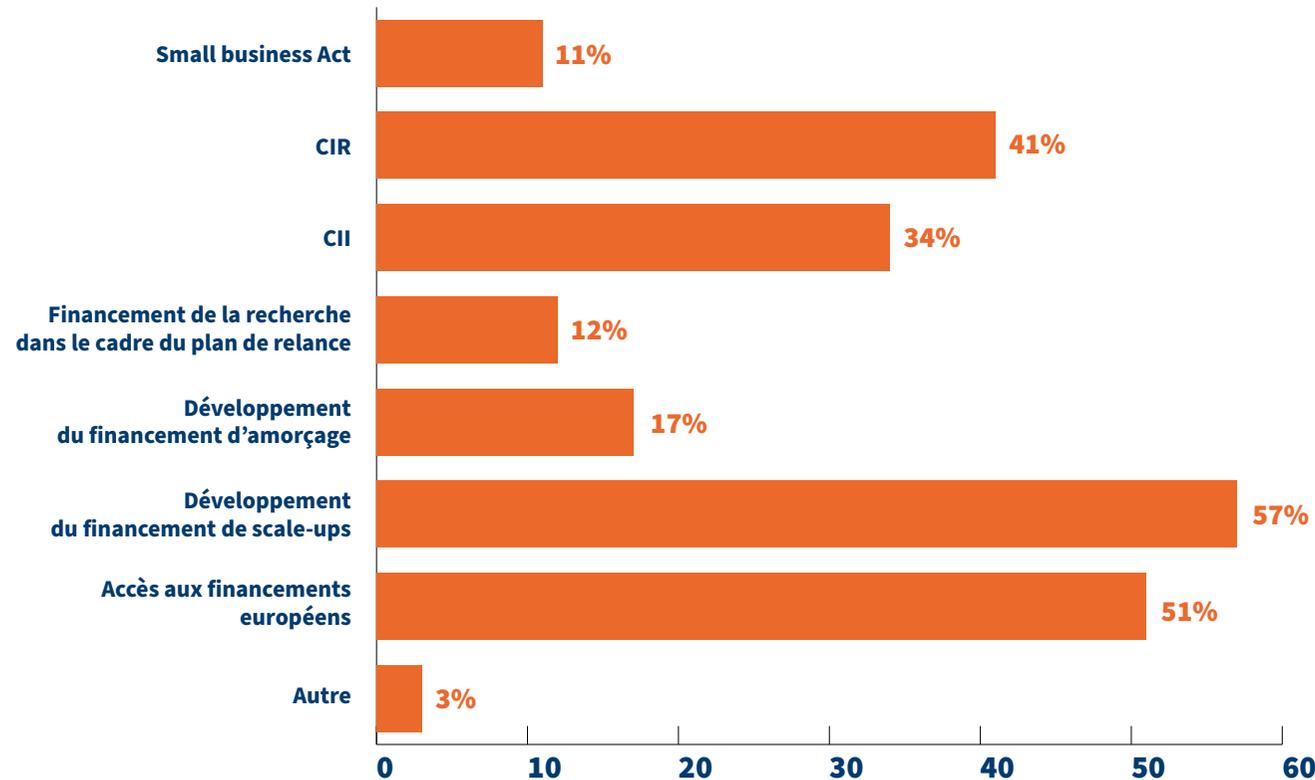
Avec les technologies principales utilisées, la circulation des données entre les acteurs est la base de la création de valeur des Fintechs. Autrement dit, le driver des Fintechs, c'est la création de valeur sur des chaînes de valeurs distribuées.

Or ces changements sont profonds et imposent la mise en place de plusieurs réglementations pour encadrer les usages. Plus précisément, nombre de régulations ont été produites ces 12 derniers mois : Data Act, DORA, IA Act, FIDA, DSP3/ PSR...

Et on retrouve ici le poids du réglementaire avec la « Conformité et évolution de la réglementation » qui est, de loin, le défi le plus important.

Quelles seraient vos attentes en matière d'accompagnement ou de mesures publiques (au niveau national ou européen) ?

Total réponses : 149



Maximilien
NAYARADOU

Finance Innovation

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Il est intéressant de noter que les attentes en matière d'accompagnement public sont les mêmes que l'année précédente. Incitations et aides publiques visant à favoriser le financement des scale-ups, le secteur privé ralentissant, rendre les aides européennes réellement accessibles, celles-ci étant encore trop sélectives (comparées aux aides nationales) et faire cesser l'incertitude juridique concernant le CIR, celui-ci étant régulièrement menacé pour des raisons d'économie budgétaire alors qu'il a largement contribué à faire de la France le pays le plus innovant de l'Europe après le Royaume-Uni (donc le premier dans l'UE). Il faut garantir une stabilité à la politique de soutien à l'innovation en France!

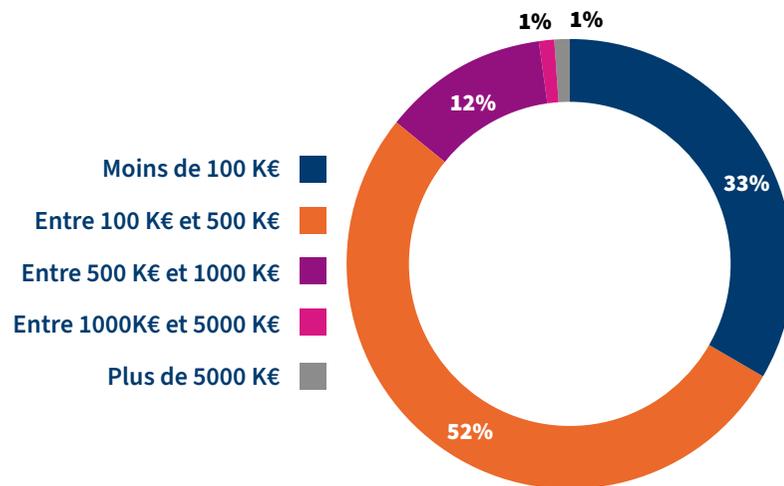
Avez-vous eu recours au Crédit Impôt Recherche ?

Nombre de réponses par choix



Précisez le montant obtenu du CIR

Total réponses 2024 : 163



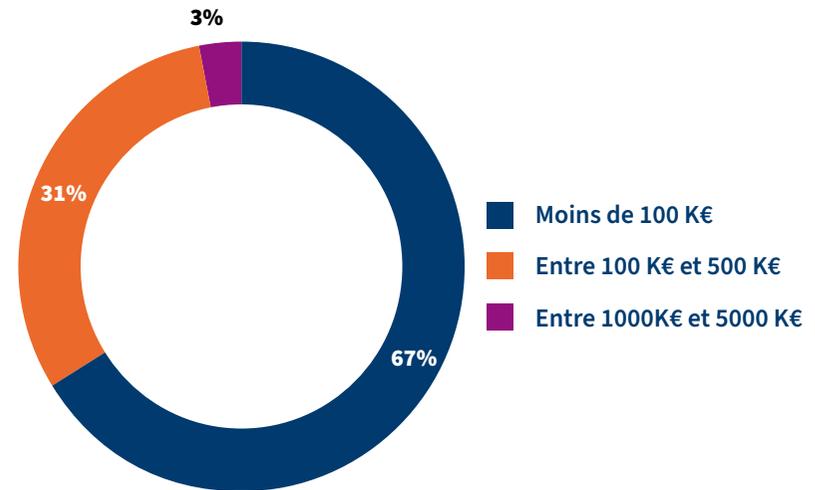
Avez-vous eu recours au Crédit Impôt Innovation ?

Nombre de réponses par choix



Précisez le montant obtenu du CII

Total réponses 2024 : 154



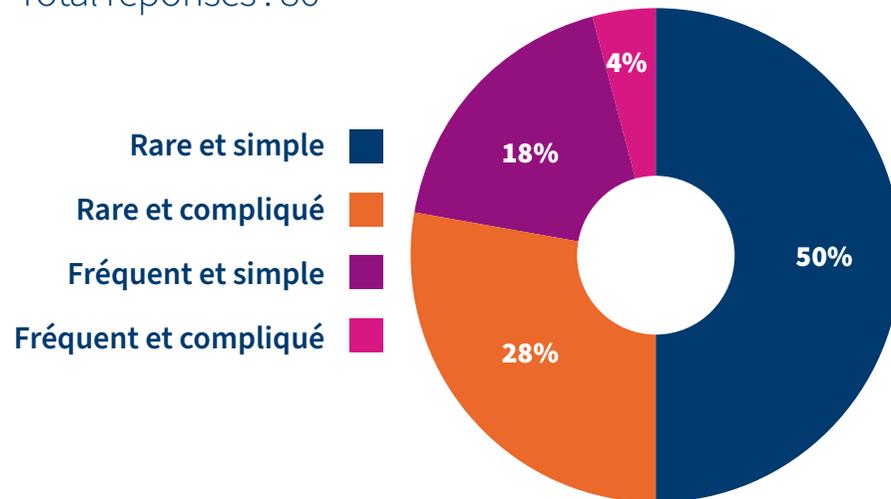
Avez-vous rencontré des difficultés dans l'obtention de votre Crédit Impôt Innovation ou/et Crédit Impôt Recherche ?

Total réponses 2024 : 90



Qualifier la fréquence et la difficulté des contrôles dans le cadre de votre Crédit Impôt Innovation ou/et Crédit Impôt Recherche

Total réponses : 86



Maximilien
NAYARADOU

Finance Innovation

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Le CIR et le CII sont largement utilisés par les fintechs, plus de la moitié d'entre elles utilisent le CIR (54%) et pratiquement la moitié (49%) le CII.

A noter que 67,4% des fintechs considèrent les contrôles CIR/CII comme simples, ce qui n'est pas si mal pour un dispositif dont on critique souvent le caractère bureaucratique mais qui est pourtant clé dans le financement de la R&D des start-ups.

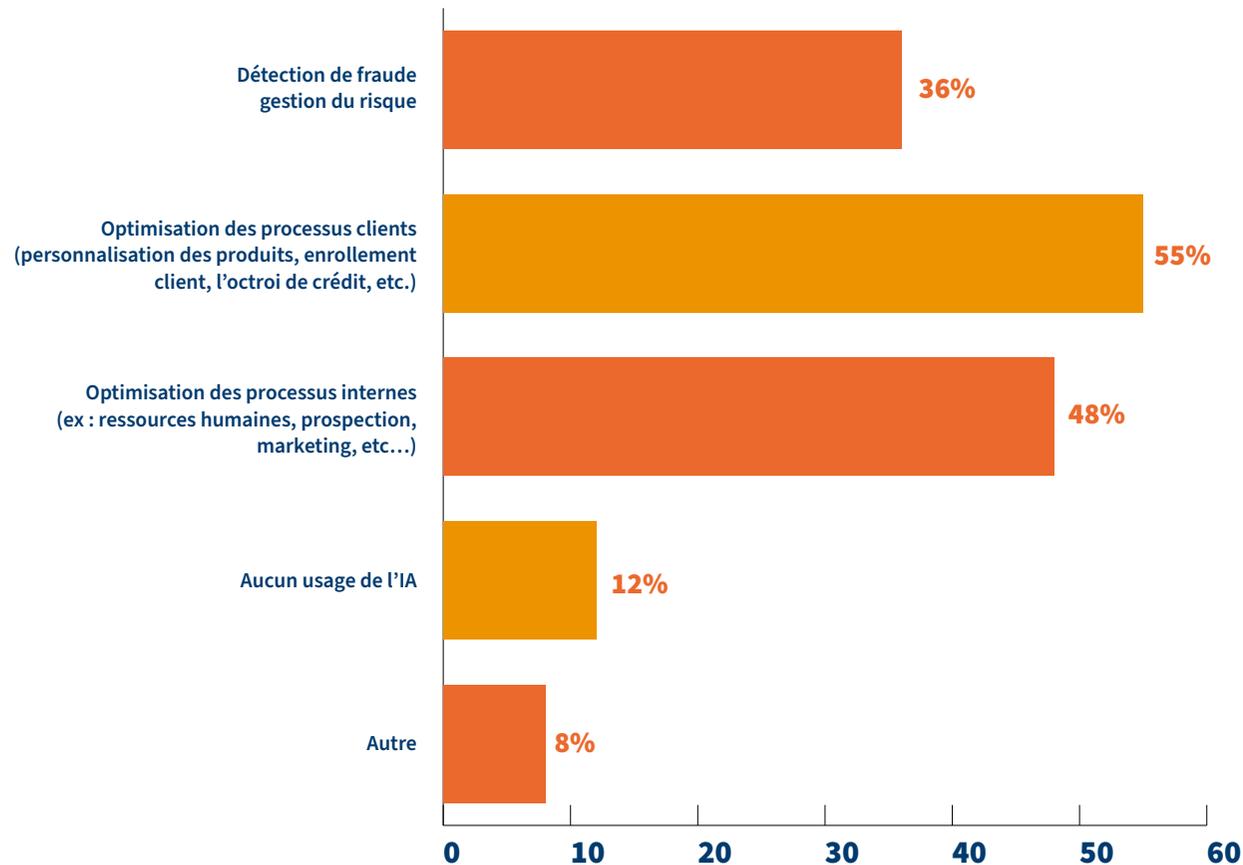


RÉSULTATS DE L'ÉTUDE

– Les enjeux liés à l'IA

Quel est votre usage de l'intelligence artificielle ?

Total réponses : 170



Mohammed SIJELMASSI

Sopra Steria Group

POINT DE VUE DE L'EXPERT

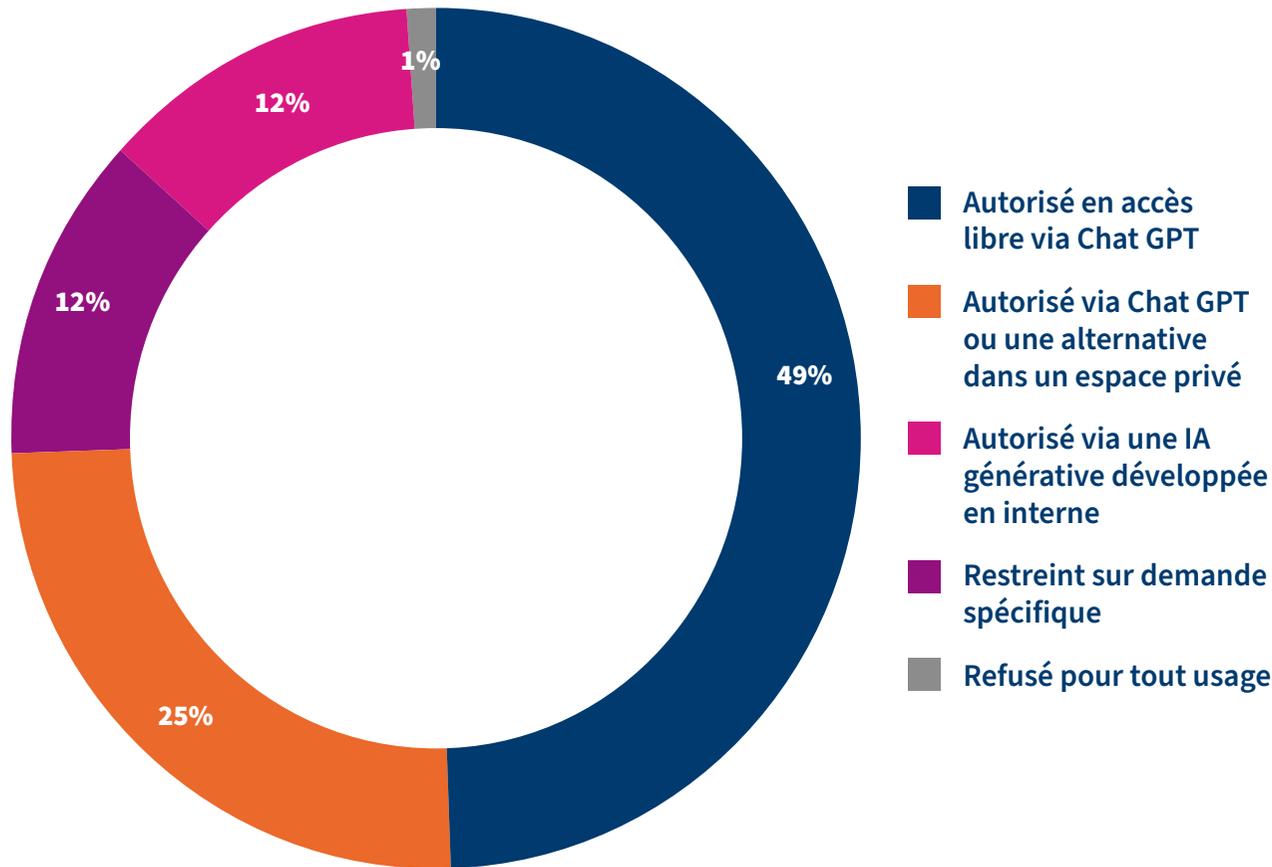
Pour l'instant, on voit que c'est plutôt dans "l'optimisation" que l'Intelligence Artificielle trouve ses premiers usages. Et on le comprend bien vu la capacité de traitement décuplée par l'IA et sa souplesse à traiter quasi-instantanément de larges volumes de données.

Pourtant, l'innovation et l'intégration de nouveaux cas d'usage utilisant l'AI est encore timide : les cas d'usage comme la "détection de Fraude" ou la "gestion du risque" ont largement été améliorés grâce à un traitement bien plus personnalisé des données clients, nous ne sommes qu'au début d'une adoption plus massive. Il est vraisemblable que l'innovation, autour de l'hyper personnalisation, du conseiller virtuel notamment, va se développer avec (1) l'accès à des données personnelles de plus en plus massive, en particulier avec l'Open Finance (2), la maturité des technologies d'IA en termes de précision et (3) avec le développement de la confiance que l'on pourra leur accorder.

Le fait que 12% des Fintechs ne voient pas d'usage à l'IA est certainement un signe qui confirme un usage de l'IA pour l'optimisation plutôt que l'innovation, et regardons comment cela va évoluer dans les 18 mois qui viennent...

Quelle est l'accessibilité de l'IA générative au sein de votre entreprise ?

Total réponses : 156



Stéphane HANNACHE
Groupe BPCE

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Ces résultats montrent une diversité dans l'utilisation et la régulation de cette technologie.

Près de la moitié des entreprises permettent un accès libre à l'IA générative, favorisant l'innovation. Cela nécessite une gestion prudente des risques de confidentialité et de sécurité des données.

Parmi l'autre moitié des entreprises, les pratiques varient significativement :

Un quart des entreprises autorise l'accès à l'IA générative dans un environnement contrôlé, reconnaissant son utilité tout en soulignant la nécessité de sécuriser son usage.

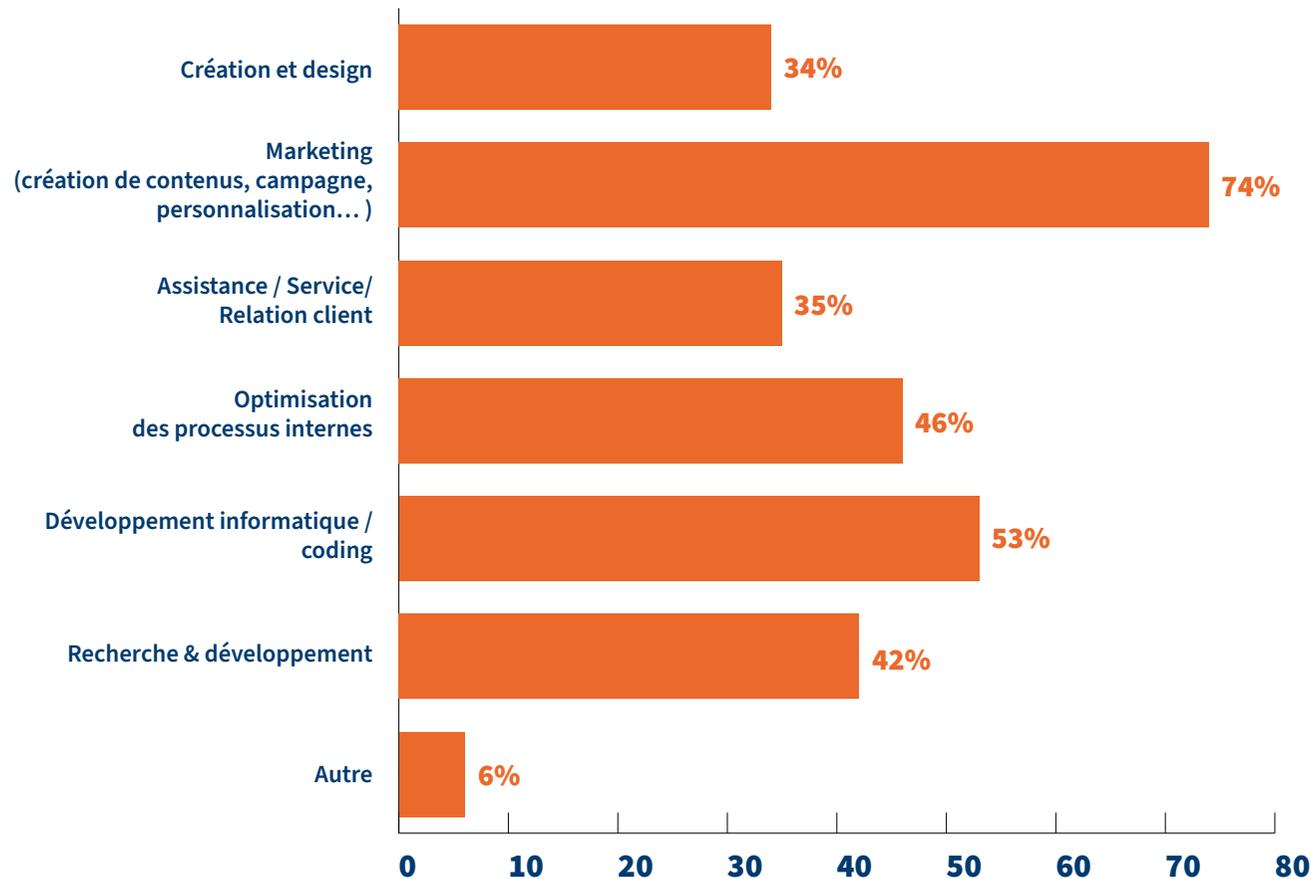
12,2% des entreprises ont développé leur propre outil d'IA générative, indiquant un fort engagement envers l'innovation et l'adaptation technologique.

Un autre 12,2% restreignent fortement l'accès à l'IA, disponible seulement sur demande spécifique, souvent par prudence due aux enjeux de sécurité des données.

Ces différences reflètent divers rapports au coût et aux bénéfices de ces technologies, ainsi qu'un niveau de maturité varié où les entreprises expérimentent selon leur propre approche en mode «test & learn»

Quel est votre usage de l'intelligence artificielle générative ?

total réponses : 156



Patrick LORD

Truffle Capital

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Il n'est pas surprenant que l'IA générative utilisée pour le marketing soit le principal usage. Les entreprises s'efforcent de produire de plus en plus de contenu, plus rapidement et d'une manière plus personnalisée pour se distinguer des autres.

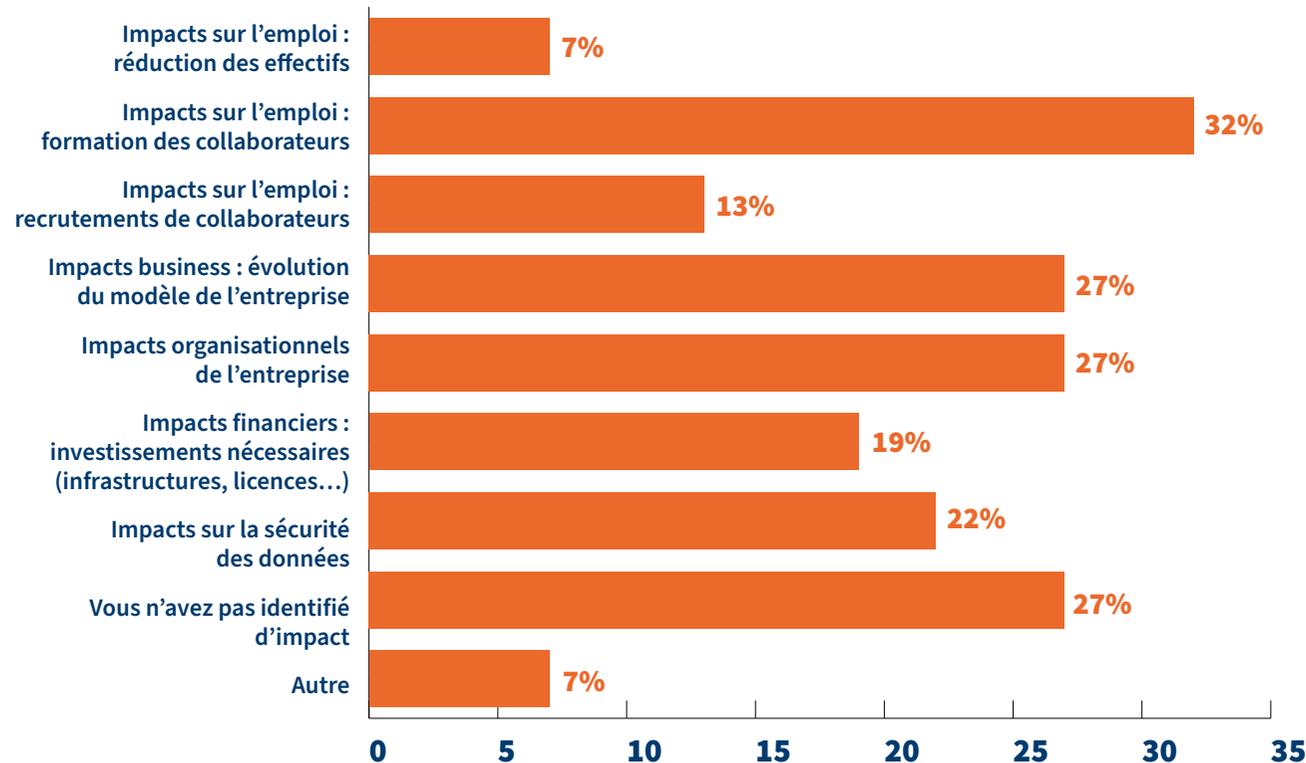
Pour autant, les avantages des pionniers vont se diluer au fur et à mesure de la généralisation des usages par les autres entreprises.

Les «copilotes» de codage (n° 2) sont un exemple intéressant et puissant de l'IA générative travaillant en symbiose avec les humains pour accélérer considérablement le développement technologique.

Dans tous ces cas d'utilisation, l'IA générative agit comme un junior ou un stagiaire qui se charge des tâches basiques de collecte, de synthèse et de codage, augmentant ainsi la capacité de son «chef» humain.

Quels sont les impacts de l'arrivée de l'intelligence artificielle générative dans votre entreprise ?

Total réponses : 162



Maximilien
NAYARADOU

Finance Innovation

POINT DE VUE DE L'EXPERT

Intéressant de noter que malgré le nombre important de développeurs et informaticiens présents dans les fintechs, seulement 7% d'entre elles vont utiliser l'IA générative pour réduire les effectifs. Globalement, les développeurs ne vont pas être remplacés par l'IA générative, c'est plutôt rassurant.

De l'autre côté du spectre, 27% des fintechs n'identifient pas d'impact de l'IA générative au sein de leur entreprise. On peut être expliquer cette absence d'impact par le fait que l'IA générative est déjà présente dans de nombreuses fintechs depuis parfois plus de 10 ans (dans les insurtechs, les regtechs...) et que ce qui paraît innovant pour le grand public ne l'est pas pour de nombreuses fintechs

— Méthodologie

Les critères d'éligibilité au Palmarès Fintech 100

- être une fintech ou assurtech (société développant des technologies et/ou une offre innovante et ayant son activité principale dans le secteur de la finance (banque, assurance, asset management, services financier, etc.)
- avoir son siège social en France
- avoir sa R&D en France
- ne pas avoir son capital majoritairement détenu par une autre entreprise, grand groupe ou institution
- ne pas avoir son capital majoritairement détenu par une société étrangère

Les sociétés retenues dans le palmarès développent des produits en lien avec le secteur financier, et ne délivrent pas seulement des prestations intellectuelles à destination de l'écosystème. A ce titre, les ESN spécialisées sur le secteur financier ne sont pas éligibles.

L'ensemble des informations partagées par les entreprises demeurent confidentielles et sont utilisées exclusivement pour la constitution du Palmarès.

Notre méthodologie pour l'établissement du Palmarès

Établissement par le comité de pilotage de l'étude d'un palmarès Top 100 des Fintech & Assurtech françaises sur la base de cinq critères comprenant des niveaux de pondération différents :

- le chiffre d'affaires 2023 : 22,5%
- la croissance du chiffre d'affaires entre 2022 et 2023 : 22,5%
- l'effectif en ETP (à date) : 22,5%
- le capital investi dont les fonds levés depuis la création : 22,5%
- l'efficacité du capital (le chiffre d'affaires 2023 divisé par les fonds levés ou les capitaux propres depuis la création de la société) : 10%

MÉTHODE STATISTIQUE

Après la collecte des informations, une méthode statistique «TOPSIS» est utilisée pour calculer le classement final. TOPSIS, connu sous le nom de Technique for Order of Preference by Similarity to Ideal Solution, est une méthode d'analyse décisionnelle multicritères. Il s'agit d'une méthode d'agrégation compensatoire qui compare un ensemble d'alternatives en identifiant les pondérations pour chaque critère, en normalisant les scores pour chaque critère et en calculant la distance géométrique entre chaque alternative et l'alternative idéale.

— Méthodologie

Note sur l'estimation du chiffre d'affaires de sociétés n'ayant pas partagées ces informations

A noter que les réponses obtenues via la complétion intégrale du questionnaire permettent d'évaluer avec davantage de précision le santé économique des entreprises.

Pour les sociétés ne souhaitant pas partager leur chiffre d'affaire, une estimation a été réalisée par le comité de pilotage. Cette estimation a été soumise pour validation aux sociétés concernées (en l'absence de réponse pour ajustement, cette estimation a été conservée).

Note sur les assuretechs

La prise en compte des primes collectées comme mode de calcul de chiffre d'affaires favorisant les assuretechs (en particulier assureurs et courtiers), nous avons pris en compte le montant des primes collectées revenant effectivement aux sociétés (en soustrayant le coût du risque ou les commissions de courtage payées par les assureurs).

Note sur la validation des effectifs

Concernant les effectifs, nous avons vérifié les informations transmises via plusieurs méthodes :

- le taux de croissance des effectifs selon le Palmarès Fintech 100 - Edition 2023
- l'effectif renseigné sur LinkedIn
- l'effectif disponible via des recherches desk (base de données internes et externes ex : mind Fintech, KleinBlue, etc.)

Nous avons appliqué une marge d'erreur de 20% entre les données obtenus via le questionnaire et les données vérifiées via les recherches desk

Note sur la validation des levées de fonds

Concernant les levées de fonds, nous avons vérifié les informations transmises via plusieurs méthodes :

- le taux de croissance des levées de fonds selon le Palmarès Fintech 100 - Edition 2023
- les levées de fonds disponibles via des recherches desk (base de données internes et externes ex : mind Fintech, Pitchbook, Dealroom etc.)

AXES D'AMÉLIORATION ET LIMITES DU PALMARÈS

Nous avons conscience que notre méthodologie peut être améliorée. Nous essayons chaque année d'optimiser la collecte, l'analyse et la vérification des informations qui nous sont envoyées.

Pour rappel, nous utilisons les termes fintech et assuretech pour désigner une société innovante développant des technologies et ayant son activité principale dans le secteur de la finance (banque, assurance, asset management, services financiers).

Si des sociétés ont échappé à notre vigilance ou si vous pensez avoir repéré une erreur, n'hésitez pas à nous le signaler :

maximilien.nayaradou@finance-innovation.org

research@mind.eu.com

Entrées et sorties 2024

D'année en année, le niveau d'excellence du Palmarès se confirme, à l'image du nombre important de fintechs/assurtechs ne faisant plus partie du classement 2024. Les plus gros acteurs de l'écosystème sont désormais challengés par des nouveaux entrants aux croissances rapides.

Voici un état des lieux des entrées et sorties du Palmarès 2024 par rapport à l'édition 2023 :

Les nouvelles fintechs/assurtechs présentes dans le Palmarès cette année

570EASY - CAPTION - CARTAN TRADE - CENTRALPAY - FINARY - FLITTER - GARANTME - GEDEON - HANDSOME HELLOSAFE - IDEEL - IMOGATE - INDY - INOVATIC - KAMIX - LENBOX - LIBEO - LINGUA CUSTODIA - MILA MON PETIT PLACEMENT - MY UNISOFT - NAMR - NEAT NEFTYS - NUMERAL - OGGO DATA - OPENSEE SAS - PIGMENT - PONO TECHNOLOGIES - POWENS GROUP PROMIS - PYTHEAS CAPITAL TRESO2 - SBA COMPTA SEQUANTIS - SMARTPUSH - STUDYASSUR - SWAN - TEMPO - UNLIMITD

Les fintechs/assurtechs ne faisant pas partie du classement cette année

car cessation d'activités ou rachat :

DREAMQUARK - EXPENSYA - FORTIA FINANCIAL SOLUTION - HELLOPRÊT - LUKO - LYF - MANYMORE - OCTOBER - PAYTOP - PLEDG

car classées au-delà des 100 premières :

ASSURUP - ATEKKA - BIZAO - BLECKWEN - CDLK SERVICES - COINHOUSE - ECOTREE - ELOA - FLAMINEM HELIOS - LABIENVEILLANCEFINANCIÈRE - LINKURIOUS LOVYS - MONEYTRACK - ONLYONE - PAYTWEAK - PRIMA SOLUTION - QANTEV - QUANTCUBE - ROLLINGFUNDS - SCORE & SECURE PAYMENT - SKALEET - STREAMMIND TESTAMENTO - TINUBU SQUARE - UNISKIP - WEEFIN - WISEED - WITY

.+SIMPLE	DIAG N'GROW	KEEWE	OBAT	SIDECARE (ex-Hoggo)
570EASY	ECOTREE	KIILT	ODONATECH	SIDETRADE
ACASI	ELOA	KLS	OGGO DATA	SILVR
ACHEEL	ELYN	KOLECTO	ONLYONE	SKALEET
ACTIVE ASSET ALLOCATION	EPSOR	KRIPTOWN	OPENSEE SAS	SMARTPUSH
AKUR8	ETHIFINANCE	LABIENVEILLANCEFINANCIÈRE	OPENSTONE	SMILE&PAY
ALAN	FAMOCO	LEMONWAY	PAYLEAD	SO-SOFT
ALGOAN	FASST	LENBOX	PAYTWEAK	SOAN
AMALTHEA FS	FINFROG	LEOCARE	PERMUTE	SPORTYNEO
AML FACTORY	FINTECTURE	LIBEO	PODYAM	STOÏK
ANYCOMMERCE	FLAMINEM	LIDIX	PONO TECHNOLOGIES	STREAMMIND
ANYLEASE	FLITTER	LINGUA CUSTODIA	POWENS GROUP	STUDYASSUR
ANYTIME	FOREKASTS	LINKCY	PRESCRIPTIVE-FS	SUN ZU LAB
ASSURDEAL FRANCE SASU	GARANTME	LINKURIOUS	PRETTO	SWAN
ASSURLY	GCOLLECT	LYA PROTECT	PROMIS	SWILE
ASSURUP	GEDEON	LYRA NETWORK	PYTHEAS CAPITAL - TRESO2	SYOUX
ASTON ITRADE FINANCE	GOODVEST	LYZI	QANTEV	TEMPO
ATEKKA	GREENSCOPE	MANAGER.ONE	QARD	TESTAMENTO
AYDO	HANDSOME	MARBLE	QLOWER	THINK INSURTECH
BITSTACK	HARVEST	MEELO	QONTO	TIIME
BIZAO	HEDG	MEETRISK	RAIZERS	TOGETHRUST
BLECKWEN	HELIOS	MILA	ROLLEE	TOUMAI
BRIDGE	HELLOSAFEHERO	MIPISE	ROLLINGFUNDS	TULIP
CAPITAL CLOUD	HOMAIO	MON COURTIER DIGITAL	ROSALY	UNISKIP
CAPTION	HOOPIZ	MON PETIT PLACEMENT	ROYALTIZ	Univers VO
CARAVEL	ICEBERG DATA LAB	MONEY WALKIE	SBA COMPTA	UNLIMITD
CARBOMETRIX	IDEEL	MONEYTRACK	SCORE & SECURE PAYMENT	VALUECO
CARTAN TRADE	IMOGATE	MONI	SEQUANTIS	WEEFIN
CASHBEE	INDY	MOONCARD	SESAMM	WISEED
CDLK SERVICESCENTRALPAY	INOVATIC	MY UNISOFT	SEYNA	YOCHBEE
COINHOUSE	IPAIDTHAT	NAMR	SEZAME	ZAION
CONTINUITY	JARED	NEAT	SHAREGROOP	ZALPHA
CRYPTIO	KAIKO	NEFTYS	SHAREID	ZELROS
DEFACTO	KAMIX	NEW ENERGY	SHARELOCK	
DESCARTES UNDERWRITING	KARMEN	NUMERAL	SHIFT TECHNOLOGY	

Merci à toutes les start-up Fintech
et Assurtech françaises qui ont accepté de participer
à ce 3^{ème} Palmarès et d'avoir répondu à l'étude.

CONTACT

Maximilien NAYARADOU – Finance Innovation
maximilien.nayaradou@finance-innovation.org